

ส่วนที่ 1 การประกอบธุรกิจ

1. นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ

บริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ” หรือ “เอแคป”) เดิมชื่อใช้ชื่อว่า บริษัท เอแคป แอ็ดไวเซอร์ จำกัด (มหาชน) ซึ่งเปลี่ยนมาจากบริษัท เอเชีย แคปปิตอล แอ็ดไวเซอร์ จำกัด ซึ่งก่อตั้งและเริ่มดำเนินการในปี 2541 โดย ดร.วิวัฒน์ วิฑูรย์เชียร ซึ่งเป็นผู้ที่มีความเชี่ยวชาญในธุรกิจทางการเงิน ต่อมา ในปี 2546 บริษัทฯ ได้แปรสภาพเป็นบริษัทมหาชน จำกัด และเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ เมื่อวันที่ 14 ธันวาคม 2548 ด้วยการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชน จำนวน 23 ล้านหุ้น ภายหลังจากการเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนให้กับประชาชน บริษัทฯ มีทุนจดทะเบียนชำระแล้วทั้งสิ้น 100 ล้านบาท

บริษัทฯ ต่อมาในปี 2550 บริษัทฯ ออกหุ้นสามัญใหม่ เสนอขายแบบเฉพาะเจาะจงให้แก่บุคคลในวงจำกัด (Private Placement : PP) จำนวน 25 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท จึงทำให้มีทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้วจำนวน 125 ล้านบาท เป็นหุ้นสามัญจำนวน 125 ล้านหุ้น

บริษัทฯ เริ่มต้นประกอบธุรกิจหลัก คือ ธุรกิจการบริหารสินทรัพย์ด้วยคุณภาพ (“NPL”) ธุรกิจการให้บริการที่ปรึกษาทางการเงินและวาณิชธนกิจ และงานบริการด้านอื่นๆ เช่น งานให้บริการรับจ้างดำเนินงาน (Outsourcing Business) แก่ลูกค้าในลักษณะบริการที่เป็น Call Center ซึ่งคอยทำหน้าที่เป็นศูนย์ประสานงานระหว่างลูกค้ากับผู้ใช้ผลิตภัณฑ์หรือบริการของลูกค้า

ในวันที่ 11 พฤษภาคม 2558 ดร.วิวัฒน์ วิฑูรย์เชียร ประธานกรรมการบริษัท ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และกรรมการผู้จัดการได้ลาออกจากทุกตำแหน่งของบริษัทฯ โดยยังคงตำแหน่งกรรมการบริษัทอยู่ ต่อมาในวันที่ 22 พฤษภาคม 2558 มติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 5/2558 มีมติอนุมัติให้แต่งตั้ง “นายเยี่ยม จันทระประสิทธิ์” รักษาการประธานกรรมการบริษัท แต่งตั้ง “นางสาวสุกัญญา สุขเจริญไกรศรี” เป็นประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และอนุมัติแต่งตั้งคณะกรรมการบริหารชุดใหม่ อนุมัติแต่งตั้งคณะกรรมการตรวจสอบชุดใหม่ อนุมัติให้รอการแต่งตั้งคณะกรรมการสรรหาของบริษัทฯไว้ก่อน อนุมัติให้แต่งตั้งผู้มีอำนาจลงลายมือชื่อของบริษัทฯ ชุดใหม่ รวมถึง อนุมัติแต่งตั้งรักษาการเลขานุการบริษัท คนใหม่ ต่อมาในวันที่ 22 มิถุนายน 2558 ดร.วิวัฒน์ วิฑูรย์เชียร ได้ลาออกจากกรรมการของบริษัทฯ

กลุ่มผู้บริหารชุดใหม่เข้ามาบริหารบริษัทฯ ได้มีการปรับเปลี่ยนแนวทางการบริหารธุรกิจบางส่วน คือ หยุดการดำเนินธุรกิจการให้บริการที่ปรึกษาทางการเงินและวาณิชธนกิจ หันมาเน้นธุรกิจการให้สินเชื่อกับภาคธุรกิจและสินเชื่อรายย่อยผ่าน Vendor Program โดยเน้นพิจารณาหลักประกันเป็นสำคัญเพื่อตอบสนองความต้องการแหล่งเงินทุนของลูกค้า

1.1 วิสัยทัศน์ วัตถุประสงค์ เป้าหมาย ในการดำเนินงานของบริษัทฯและบริษัทย่อย

วิสัยทัศน์ : เป็นบริษัทที่มีชื่อเสียง ให้บริการสินเชื่อที่มีคุณภาพและรวดเร็ว ภายใต้อการบริหารงานของคนไทย

วัตถุประสงค์ : เพื่อแก้ไขปัญหาทางการเงินให้แก่ลูกค้าได้อย่างตรงจุด เบ็ดเสร็จ ด้วยบุคลากรที่มีความรู้ ความสามารถ ประสบการณ์ทางด้านการเงิน และนำมาซึ่งความสำเร็จด้านธุรกิจของบริษัทฯและบริษัทย่อย

เป้าหมาย : สร้างผลตอบแทน และมูลค่าเพิ่มจากการดำเนินธุรกิจให้แก่บริษัทฯ ได้อย่างต่อเนื่องในทุกๆปี ด้วยหลักการบริหารงานภายใต้การกำกับดูแลกิจการที่ดี

1.2 การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญ

ปี 2541

- จัดตั้งบริษัทขึ้นในชื่อ “บริษัท เอเชีย แคปปิตอล แอ็ดไวเซอร์ส จำกัด” เพื่อให้บริการธุรกิจที่ปรึกษาทางการเงินและวาณิชธนกิจ รวมถึงการให้บริการปรับโครงสร้างหนี้แก่ลูกค้า

ปี 2544

- จัดตั้งบริษัท เอเชีย อินเทอร์เน็ต เนชั่นแนล แพลนเนอริส จำกัด (“AIP”) ทุนจดทะเบียน 4 ล้านบาท บริษัทฯ ถือหุ้นร้อยละ 99.99 มีวัตถุประสงค์ เพื่อประกอบธุรกิจเป็นผู้จัดทำแผนและผู้บริหารแผนฟื้นฟูกิจการ

ปี 2546

- เดือนสิงหาคม แปรสภาพเป็นบริษัทมหาชนจำกัด และเปลี่ยนชื่อจาก “บริษัท เอเชีย แคปปิตอล แอ็ดไวเซอร์ส จำกัด” เป็น “บริษัท เอแคป แอ็ดไวเซอร์ จำกัด (มหาชน)” พร้อมทั้งเพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 100 ล้านบาท

ปี 2547

- จัดตั้งบริษัท เอแคป เซอร์วิสเชส จำกัด ด้วยทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 1 ล้านบาท บริษัทฯ ถือหุ้นร้อยละ 99.99 เพื่อลงทุนในทรัพย์สินและระบบซอฟต์แวร์ และให้บริษัทฯ เข้าเพื่อใช้ในการบริหารสินทรัพย์ด้วยคุณภาพ

ปี 2548

- ในวันที่ 14 ธันวาคม บริษัทฯ เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ด้วยการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชน จำนวน 23 ล้านหุ้น ภายหลังจากการเสนอขายบริษัทฯ มีทุนจดทะเบียนชำระแล้วทั้งสิ้น 100 ล้านบาท

ปี 2549

- บริษัท เอแคป แอสเสท จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อย ได้รับอนุญาตจากธนาคารแห่งประเทศไทย ประกอบธุรกิจเป็นบริษัทบริหารสินทรัพย์ตามพระราชกำหนดบริษัทบริหารสินทรัพย์ พ.ศ. 2541 พร้อมกันนั้น ได้เพิ่มทุนจดทะเบียนชำระแล้วเป็น 25 ล้านบาท และเปลี่ยนชื่อเป็น “บริษัท บริหารสินทรัพย์ เอแคป จำกัด (“บปส.เอแคป”)
- จัดตั้งบริษัท เอแคป คอนซัลตัง จำกัด (“ACON”) ด้วยทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 1 ล้านบาท บริษัทฯ ถือหุ้นร้อยละ 99.99 เพื่อดำเนินงานและให้บริการที่ปรึกษาทางกฎหมาย

ปี 2550

- ตั้งบริษัทย่อยในประเทศมาเลเซีย และถือหุ้นร้อยละ 99.99 โดยใช้ชื่อ บริษัท เอแคป (มาเลเซีย) เอสดีเอ็น บีเอสดี (“เอแคป มาเลเซีย”) ด้วยทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 500,000 มาเลเซียริงกิต (ประมาณ 5,500,000 บาท) เพื่อดำเนินกิจการเกี่ยวเนื่องกับการบริหารNPL ในประเทศมาเลเซีย
- บริษัทฯ เข้าลงทุนในบริษัท แคปปิตอล โอเค จำกัด (“CAP OK”) โดยการซื้อหุ้นสามัญในจำนวน 38,249,997 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 50.99 ของหุ้นทั้งหมดใน CAP OK
- บริษัทฯ ออกหุ้นสามัญใหม่ เสนอขายแบบเฉพาะเจาะจงให้แก่บุคคลในวงจำกัด (Private Placement: PP) จำนวน 25 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท จึงทำให้มีทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้วจำนวน 125 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญ 125 ล้านหุ้น ตั้งแต่วันที่ 29 พฤศจิกายน 2550 เป็นต้นไป

ปี 2551

- บริษัท เอเชีย อินเทอร์เน็ต เนชั่นแนล แพลนเนอริส จำกัด เปลี่ยนชื่อเป็น “บริษัท เอแคป คอร์ปอเรท เซอร์วิสเชส จำกัด (“ACS”)
- ACS ได้รับอนุญาตให้เป็นที่ปรึกษาการเงินที่ได้รับความเห็นชอบจากสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์

ปี 2552

- บริษัท เอเชีย แคปิตอล เซอร์วิส เปลี่ยนชื่อเป็น “บริษัท โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์ จำกัด (“GSC”)” เพื่อขยายการรับจ้างดำเนินงาน (Outsourcing Business) ในส่วนของบริการติดตามหนี้ และงานบริการด้าน Call Center
- เพิ่มสัดส่วนการลงทุนในหุ้นสามัญของ CAP OK จากเดิมที่บริษัทฯ ถือหุ้นอยู่ร้อยละ 50.99 เป็นถือหุ้นร้อยละ 99.99 โดยซื้อจากผู้ถือหุ้นเดิมที่เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ คือ โอริกซ์ คอร์ปอเรชั่น ในสัดส่วนร้อยละ 49.01

ปี 2553

- เดือนกุมภาพันธ์ ACS ได้รับการแต่งตั้งจากสำนักงานบริหารหนี้สาธารณะ กระทรวงการคลัง ให้เป็นที่ปรึกษาประเภท A หมายเลข 3093 ใบอนุญาตนี้จะทำให้ ACS สามารถเข้าประมูลหรือรับงานที่ปรึกษาของหน่วยงานราชการได้
- จัดตั้งบริษัทบริหารสินทรัพย์ เอเชีย (เอเชีย) จำกัด (“บพส.เอเชีย (เอเชีย)”) มีบริษัทย่อยเป็นผู้ถือหุ้น และได้รับอนุญาตจากธนาคารแห่งประเทศไทย ประกอบธุรกิจเป็นบริษัทบริหารสินทรัพย์ตามพระราชกำหนดบริษัทบริหารสินทรัพย์ พ.ศ. 2541

ปี 2554

- จัดตั้งบริษัท ออร์ม แคปปิตอล แอ็ดไวเซอร์ ฟิทีอี่ ขึ้นในประเทศสิงคโปร์ โดยถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 63.97 เพื่อให้บริการงานด้านวาณิชธนกิจ

ปี 2556

- ขายเงินลงทุนทั้งหมดในบริษัทย่อยบพส.เอเชีย
- ปิดและชำระบัญชีบริษัท เอเชีย (มาเลเซีย) เอสดีเอ็น บีเอสดี ในประเทศมาเลเซีย ซึ่งเป็นบริษัทย่อย

ปี 2557

- ดร.วิวัฒน์ วิฑูรย์เหียร ประธานเจ้าหน้าที่บริหารของบริษัทฯ ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่สุด ลดสัดส่วนการถือหุ้นลงจากร้อยละ 49.19 เหลือร้อยละ 8.87
- บริษัทฯ ซื้อหุ้นทั้งหมดของบริษัท โปรเฟสชั่นแนล คอลเลคชั่น จำกัด (“PCOL”) จาก CAP OK ที่เป็นบริษัทย่อยร้อยละ 99.99 ของบริษัทฯ จำนวน 6,204,993 หุ้น หรือคิดเป็นร้อยละ 99.99 ของทุนจดทะเบียนของ PCOL ภายหลังทำให้บริษัทฯ ถือหุ้นใน PCOL โดยตรงที่สัดส่วนร้อยละ 99.99

ปี 2558

- บริษัท เอเชีย แคปิตอล เซอร์วิส จำกัด (“ACS”) เพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 4,000,000 บาท จากทุนจดทะเบียนเดิม 31,000,000 บาท เป็น 35,000,000 บาท มูลค่าหุ้นละ 10 บาท โดยออกหุ้นสามัญใหม่จำนวน 400,000 หุ้น เพื่อเสริมสภาพคล่องในการดำเนินการของบริษัทฯ
- ในวันที่ 11 พฤษภาคม 2558 ดร.วิวัฒน์ วิฑูรย์เหียร ประธานกรรมการบริษัท ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และกรรมการผู้จัดการ ได้ลาออกจากทุกตำแหน่งของบริษัทฯ โดยยังคงตำแหน่งกรรมการบริษัทฯ อยู่ ต่อมา เมื่อวันที่ 22 มิถุนายน 2558 ได้ขายหุ้นทั้งหมดให้กับผู้ถือหุ้นกลุ่มใหม่และลาออกจากกรรมการบริษัทฯ
- บริษัท โปรเฟสชั่นแนล คอลเลคชั่น จำกัด เปลี่ยนชื่อเป็น “บริษัท โอเค แคช จำกัด (“OK Cash”)” และเปลี่ยนตราประทับบริษัท เมื่อวันที่ 3 กันยายน 2558
- บริษัทฯ เพิ่มสัดส่วนการถือหุ้นของบริษัท บริหารสินทรัพย์ เอเชีย (เอเชีย) จำกัด (“บพส.เอเชีย (เอเชีย)”) จากร้อยละ 2.39 เป็นร้อยละ 99.99 ของทุนจดทะเบียนของ บพส.เอเชีย (เอเชีย) โดยซื้อหุ้นเพิ่มจากบริษัท แคปปิตอล โอเค (“CAP OK”) จำนวนทั้งสิ้น 2,440,001 หุ้น

- บริษัท โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์ จำกัด (“GSC”) เพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 50,000,000 บาท จากทุนจดทะเบียนเดิม 10,000,000 บาท เป็น 60,000,000 บาท มูลค่าหุ้นละ 10 บาท โดยออกหุ้นสามัญใหม่จำนวน 5,000,000 หุ้น เพื่อให้เหมาะสมกับขนาดของธุรกิจที่กำลังดำเนินอยู่
- บริษัทฯ ขายหุ้นของบริษัท เอแคป คอร์ปอเรท เซอร์วิส เซ็นเตอร์ จำกัด (“ACS”) ที่ถือไว้ทั้งหมด คือ ในสัดส่วนร้อยละ 99.99 ของทุนจดทะเบียนให้กับผู้ถือหุ้นใหม่ เมื่อวันที่ 1 ธันวาคม 2558

ปี 2559

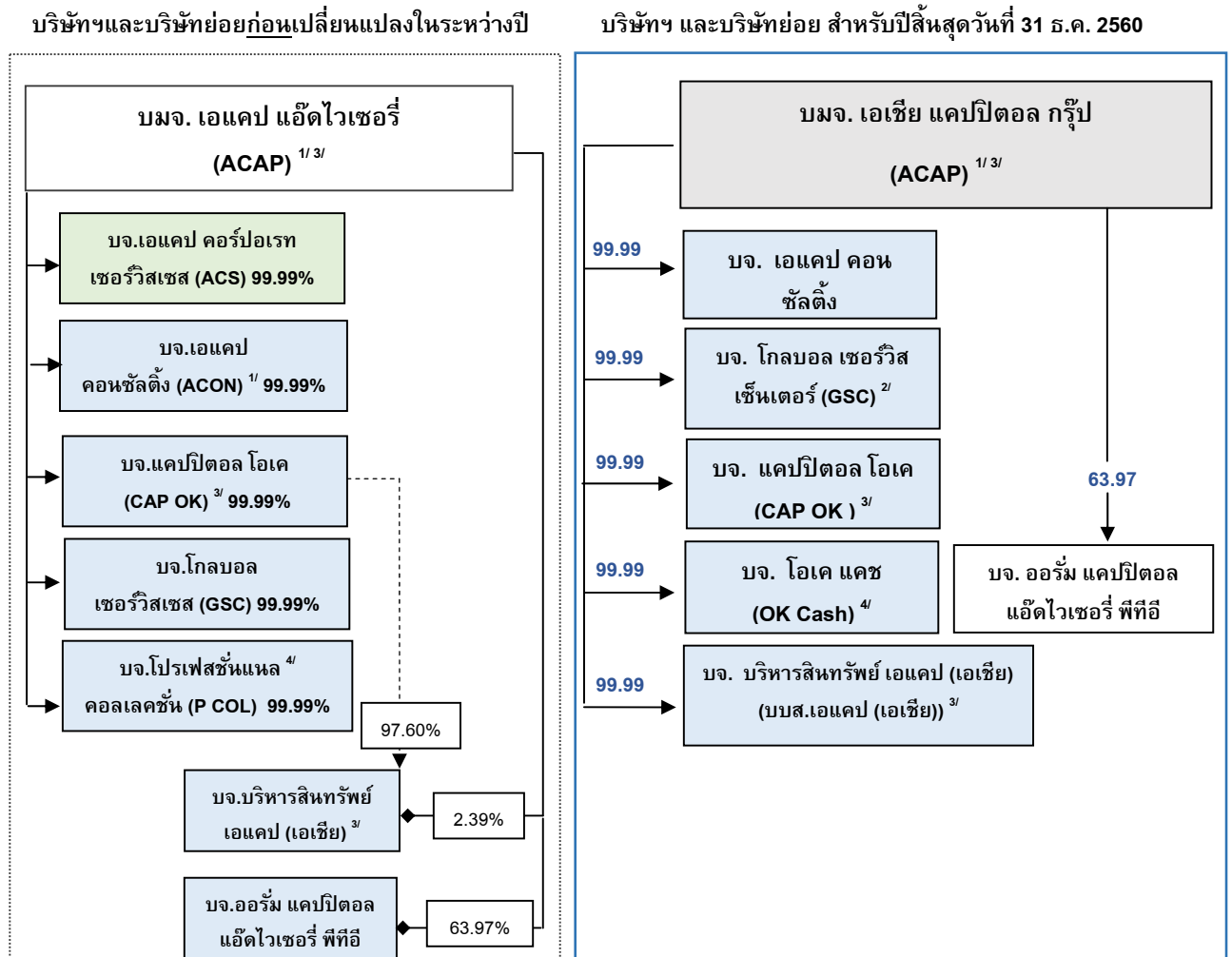
- 17 กุมภาพันธ์ 2559 ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2559 มีมติให้เปลี่ยนชื่อ “บริษัท เอแคป แอ็ดไวเซอร์ จำกัด (มหาชน)” เป็น “บริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)”
- 26 กุมภาพันธ์ 2559 จดทะเบียนเปลี่ยนแปลงชื่อจาก “บริษัท เอแคป แอ็ดไวเซอร์ จำกัด (มหาชน)” เป็น “บริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)” กับกระทรวงพาณิชย์
- 1 เมษายน 2559 บริษัทฯ ออกและเสนอขายหุ้นกู้ของบริษัทฯ ครั้งที่ 1/2559 จำนวน 157 ล้านบาท
- 29 เมษายน 2559 ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2559 มีมติดังนี้
 - I. เปลี่ยนแปลงมูลค่าหุ้นที่ตราไว้ของบริษัทฯ จาก 1.00 บาทต่อหุ้น เป็น 0.50 บาทต่อหุ้น
 - II. ออกและเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทฯ จำนวนไม่เกิน 62,500,000 หน่วย แก่ผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทฯ ตามสัดส่วนการถือหุ้น (Right Offering)
 - III. เพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทฯ จำนวน 31,250,000 บาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุน จำนวน 62,500,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท
- 10 พฤษภาคม 2559 เพิ่มทุนจดทะเบียน จำนวน 31,250,000 บาท จากทุนจดทะเบียนเดิม 125,000,000 บาท เป็น 156,250,000 บาท
- 10 พฤษภาคม 2559 จดทะเบียนเปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้ของบริษัทฯ จาก 1.00 บาทต่อหุ้น เป็น 0.50 บาทต่อหุ้น ทำให้บริษัทฯ มีทุนจดทะเบียนจำนวน 125,000,000 บาท มูลค่าหุ้นละ 0.50 บาท จำนวน 250,000,000 หุ้น
- 29 มิถุนายน 2559 บริษัทฯ ออกและเสนอขายหุ้นกู้ของบริษัทฯ ครั้งที่ 2/2559 จำนวน 547.10 ล้านบาท
- 1 สิงหาคม 2559 ออกและเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทฯ ครั้งที่ 1 (ACAP W-1) จำนวนไม่เกิน 62,500,000 หน่วย ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทฯ ตามสัดส่วนการถือหุ้น (Right Offering) จำนวน 4 หุ้น ต่อ ใบสำคัญแสดงสิทธิ 1 หน่วย
- 14 ตุลาคม 2559 บริษัทฯ ออกและเสนอขายหุ้นกู้ของบริษัทฯ ครั้งที่ 3/2559 จำนวน 1,237.30 ล้านบาท
- 19 ธันวาคม 2559 เปลี่ยนแปลง ทุนจดทะเบียนชำระแล้วเป็น 152,344,675 บาท จากเดิม 125,000,000 บาท
- 27 ธันวาคม 2559 ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 2/2559 มีมติให้ออกและเสนอขาย(ตราสารหนี้)หุ้นกู้ จำนวนไม่เกิน 4,000 ล้านบาท

ปี 2560

- 10 มีนาคม 2560 บริษัทฯ ออกและเสนอขายหุ้นกู้ของบริษัทฯ ครั้งที่ 1/2560 จำนวน 454.20 ล้านบาท
- 27 มีนาคม 2560 ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2560 มีมติดังนี้
 - ออกและเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทฯ จำนวนไม่เกิน 76,172,338 หน่วย แก่ผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทฯตามสัดส่วนการถือหุ้น (Right Offering)
 - เพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทฯ จำนวน 39,086,169 บาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 76,172,338 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท

- 10 เมษายน 2560 เพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 39,086,169 บาท จากทุนจดทะเบียนเดิม 156,250,000 บาท เป็น 195,336,169 บาท
- 29 พฤษภาคม 2560 ออกและเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 2 (ACAP-W2) จำนวนไม่เกิน 76,172,338 หน่วย ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทตามสัดส่วนการถือหุ้น (Right Offering) จำนวน 4 หุ้น ต่อ ใบสำคัญแสดงสิทธิ 1 หน่วย
- 20 มิถุนายน 2560 เปลี่ยนแปลงทุนจดทะเบียนชำระแล้ว จากเดิม 152,344,675 บาท เป็น 156,183,077 บาท
- 30 มิถุนายน 2560 บริษัทฯ ออกและเสนอขายหุ้นกู้ของบริษัทฯ ครั้งที่ 2/2560 จำนวน 240.50 ล้านบาท
- 6 ตุลาคม 2560 บริษัทฯ ออกและเสนอขายหุ้นกู้ของบริษัทฯ ครั้งที่ 3/2560 จำนวน 768.60 ล้านบาท
- 29 พฤศจิกายน 2560 บริษัท โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์ จำกัด (บริษัทย่อย) ได้เพิ่มทุนจดทะเบียน จากเดิม 60,000,000 บาท เป็น 80,000,000 บาท โดยบริษัทฯ มีสัดส่วนการถือหุ้นจากเดิม จำนวน 5,999,993 หุ้น เป็น 7,999,993 หุ้น
- บริษัท บริหารสินทรัพย์ เอแคป (เอเชีย) จำกัด (บริษัทย่อย) ได้จดทะเบียนเลิกบริษัท ซึ่งนายทะเบียนได้รับจดทะเบียนไว้แล้ว เมื่อวันที่ 29 พฤศจิกายน 2560 และอยู่ระหว่างการชำระบัญชี
- 21 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ ได้จดทะเบียนเพิ่มทุนชำระแล้ว จากเดิม 156,183,077.00 บาท เป็น 157,903,339.50 บาท คิดเป็นจำนวนหุ้น 315,806,679 หุ้น

1.3 ภาพรวมของการประกอบธุรกิจของบริษัทฯและบริษัทย่อย



- หมายเหตุ :
- 1/ บริษัท เปลี่ยนชื่อจาก “บริษัท เอแคป แอ็ดไวเซอร์ จำกัด (มหาชน)” เป็น “บริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)” กั้กรมพัฒนาธุรกิจ กระทรวงพาณิชย์ ในวันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2559 บริษัทฯ ขายหุ้นของบริษัท เอแคป คอร์ปอเรท เซอร์วิส จำกัด (“ACS”) ที่ถือไว้ทั้งหมด คือ ในสัดส่วนร้อยละ 99.99 ของทุนจดทะเบียนให้กับผู้ถือหุ้นใหม่ เมื่อวันที่ 1 ธันวาคม 2558
 - 2/ บริษัท โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์ จำกัด (“GSC”) เพิ่มทุนจดทะเบียน จำนวน 50,000,000 บาท จากทุนจดทะเบียน เดิม 10,000,000 บาท เป็น 60,000,000 บาท มูลค่าหุ้นละ 10 บาท โดยออกหุ้นสามัญใหม่จำนวน 5,000,000 หุ้น (ณ วันที่ 29 ธันวาคม 2558) และได้เพิ่มทุนจดทะเบียน จากเดิม 60,000,000 บาท เป็น 80,000,000 บาท โดย บริษัทฯ มีสัดส่วนการถือหุ้นจากเดิม จำนวน 5,999,993 หุ้น เป็น 7,999,993 หุ้นเมื่อวันที่ 29 พฤศจิกายน 2560
 - 3/ บริษัทฯ เพิ่มสัดส่วนการถือหุ้นของบริษัท บริหารสินทรัพย์ เอแคป (เอเชีย) จำกัด (“บบส.เอแคป (เอเชีย)”) จากร้อย ละ 2.39 เป็นร้อยละ 99.99 ของทุนจดทะเบียนของ บบส.เอแคป (เอเชีย) โดยซื้อหุ้นเพิ่มจาก บริษัท แคปปิตอล โอเค (“CAP OK”) จำนวนทั้งสิ้น 2,440,001 หุ้น (ข้อมูล ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558) และ บบส.เอแคป (เอเชีย) ได้ จดทะเบียนเลิกบริษัท ซึ่งนายทะเบียนได้รับจดทะเบียนไว้แล้ว เมื่อวันที่ 29 พฤศจิกายน 2560 และอยู่ระหว่างการ ชำระบัญชี
 - 4/ บริษัท โปรเฟสชันแนล คอลเลคชั่น จำกัด เปลี่ยนชื่อเป็น “บริษัท โอเค แคช จำกัด” และเปลี่ยนตราประทับบริษัท เมื่อวันที่ 3 กันยายน 2558

บริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ต่อไปจะเรียกว่า “บริษัทฯ” มีบริษัทย่อยทั้งสิ้น 6 บริษัท เป็นบริษัทที่เข้าไปลงทุนโดยตรงถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 99.99 จำนวน 5 บริษัท ถือหุ้นร้อยละ 63.97 จำนวน 1 บริษัท ซึ่งมีรายละเอียดของบริษัทย่อยแต่ละบริษัท ดังต่อไปนี้ (ข้อมูล ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560)

บริษัทย่อยที่บริษัทฯถือหุ้นร้อยละ 99.99

1) บริษัท เอแคป คอนซัลติ้ง จำกัด (“ACON”)

ทุนจดทะเบียนเรียกชำระแล้ว 1,000,000 บาท โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อสนับสนุนการดำเนินงานทั้งในด้าน cash monitoring ของลูกหนี้ งานสนับสนุนด้านกฎหมายและอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องให้กับบริษัทฯ และบริษัทในเครือ และบริษัทภายนอก

2) บริษัท โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์ จำกัด (“GSC”) (เดิมชื่อ: บริษัท เอแคป เซอร์วิส เซส จำกัด)

ทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 60,000,000 บาท ดำเนินธุรกิจการให้บริการรับจ้างดำเนินงาน (Outsourcing Business) แก่ลูกค้าในลักษณะบริการที่เป็น Call Center ซึ่งคอยทำหน้าที่เป็นศูนย์ประสานงานระหว่างลูกค้ากับผู้ใช้ผลิตภัณฑ์หรือบริการของลูกค้า

3) บริษัท แคปปิตอล โอเค จำกัด (“CAP OK”)

ทุนจดทะเบียนเรียกชำระแล้ว จำนวน 412,500,000 บาท ได้รับใบอนุญาตจากธนาคารแห่งประเทศไทยให้ดำเนินธุรกิจในการให้บริการสินเชื่อส่วนบุคคลเพื่อการอุปโภคและบริโภค หรือสินเชื่อแก่ลูกค้ารายย่อย อาทิ สินเชื่อส่วนบุคคล (Personal Loan) สินเชื่อเงินผ่อน (Sales Finance) สินเชื่อบัตรเครดิต (Credit Card) สินเชื่อธุรกิจเช่าซื้อ (Hire Purchase) ภายใต้แบรนด์ “CAPITAL OK” ตั้งแต่ปลายปี 2552 เป็นต้นมา ได้หยุดให้บริการการปล่อยสินเชื่อบัตรเครดิต เนื่องจาก สภาวะทางเศรษฐกิจที่ซบเซาในช่วง 4-5 ปีที่ผ่านมา ประกอบกับการแข่งขันที่รุนแรงในธุรกิจด้านนี้มากขึ้น ปัจจุบัน CAP OK เน้นการประกอบธุรกิจด้านปล่อยสินเชื่อรายย่อยผ่าน Factoring Program โดยเน้นพิจารณาหลักประกันเป็นสำคัญเพื่อตอบสนองความต้องการแหล่งเงินทุนของลูกค้า

4) บริษัท โอเค แคช จำกัด (“OK Cash”)

เดิมชื่อ บริษัท โปรเฟสชั่นแนล คอลเลกชั่น จำกัด (“P COL”) ได้จดทะเบียนเปลี่ยนแปลงชื่อบริษัทกับสำนักงานทะเบียนหุ้นส่วนบริษัท กรุงเทพมหานคร เมื่อวันที่ 3 กันยายน 2558 ทุนจดทะเบียนเรียกชำระแล้ว จำนวน 62,050,000 บาท ปัจจุบัน บริษัท โอเค แคช จำกัด ดำเนินธุรกิจในการให้บริการสินเชื่อกับภาคธุรกิจ

5) บริษัท บริหารสินทรัพย์ เอแคป (เอเชีย) จำกัด (“บพส.เอแคป (เอเชีย)”)

โดยมีทุนจดทะเบียนเรียกชำระแล้ว 25,000,000 บาท ได้รับอนุญาตจากธนาคารแห่งประเทศไทยให้ประกอบธุรกิจบริษัทบริหารสินทรัพย์ ตามพระราชกำหนดบริษัทบริหารสินทรัพย์ พ.ศ. 2541 ทั้งนี้ เพื่อเป็นการเตรียมความพร้อมในการเข้าประมูลพอร์ตบริหารสินทรัพย์ในอนาคต ทั้งนี้ บพส.เอแคป (เอเชีย) ได้จดทะเบียนเลิกบริษัท ซึ่งนายทะเบียนได้รับจดทะเบียนไว้แล้ว เมื่อวันที่ 29 พฤศจิกายน 2560 และอยู่ระหว่างการชำระบัญชี

บริษัทย่อยที่บริษัทฯถือหุ้นร้อยละ 63.97

6) บริษัท ออร์มี้ แคปปิตอล แอ็ดไวเซอร์ ฟิทีอี จำกัด (“ออร์มี้”)

ทุนจดทะเบียนเรียกชำระแล้ว จำนวน 475,000 ดอลลาร์สหรัฐ ดำเนินธุรกิจให้บริการด้านวาณิชยกรรมในสิงคโปร์ รวมถึงประเทศอื่นๆ ในภูมิภาคเอเชีย ทั้งนี้ ออร์มี้ได้หยุดให้บริการงานตั้งแต่กลางปี 2557 เนื่องจาก ออร์มี้มีผลการดำเนินงานขาดทุนอย่างต่อเนื่อง ต่อมา เมื่อวันที่ 20 มกราคม 2558 บริษัทฯ มีมติจะดำเนินการขายหุ้นในบริษัท ออร์มี้ แคปปิตอล แอ็ดไวเซอร์ ฟิทีอี (“ออร์มี้”) ที่เป็นบริษัทย่อยอยู่ในประเทศสิงคโปร์ แต่เนื่องจาก ผู้ซื้อคือ Mr.Alfonsus Ridwan Wihardja ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นเดิม อ้างว่าไม่สามารถจะดำเนินธุรกิจต่อไปได้ จึงขอยกเลิกการซื้อขายหุ้นทั้งหมดของออร์มี้ดังกล่าว ทำให้บริษัทฯ ยังคงถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 63.97

2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ

ก่อนการเปลี่ยนแปลงในระหว่างปี 2558 การประกอบธุรกิจหลักของกลุ่มบริษัท ได้แก่ การให้บริการคำปรึกษาทางการเงิน การบริหารสินทรัพย์ด้วยคุณภาพ และงานบริการอื่นๆ

ภายหลังการเปลี่ยนแปลง ณ สิ้นปี 2558 การประกอบธุรกิจหลักของกลุ่มบริษัท แบ่งออกเป็น ธุรกิจการให้สินเชื่อ ธุรกิจบริหารสินทรัพย์ด้วยคุณภาพ (ณ ปัจจุบัน บริษัทฯ ได้หยุดดำเนินธุรกิจนี้) และงานบริการด้านอื่นๆ ซึ่งมีรายละเอียด ดังต่อไปนี้

1. ธุรกิจการให้สินเชื่อ

ภายใต้บริษัทฯ และบริษัทย่อยได้ดำเนินธุรกิจให้สินเชื่อกับลูกค้าภาคธุรกิจ และลูกค้ารายย่อย เพื่อเป็นเงินทุนหมุนเวียน และ/ หรือเพื่อเสริมสภาพคล่อง โดยสามารถแบ่งประเภทสินเชื่อเป็น 2 ประเภทใหญ่ๆ คือ

- **สินเชื่อภาคธุรกิจ (Corporate Loan)** เป็นการให้สินเชื่อเพื่อเป็นเงินทุนหมุนเวียนและ/หรือเพื่อเสริมสภาพคล่องให้กับลูกค้าภาคธุรกิจ โดยลักษณะของสินเชื่อที่ให้จะอยู่ในลักษณะสัญญาเงินกู้ หรือสัญญาขายฝาก โดยเงื่อนไขหลักของการอนุมัติ คือ จะต้องเป็นสินเชื่อแบบมีหลักประกันและลูกหนี้ผ่านการประเมินเรื่องความสามารถในการชำระหนี้ ระยะเวลาของสัญญาไม่เกิน 1 ปี หากพิจารณาจากวงเงินที่บริษัทให้สินเชื่อกับภาคธุรกิจ สามารถแบ่งกลุ่มลูกค้าได้เป็น 3 กลุ่ม ดังนี้
 - กลุ่มธุรกิจรายใหญ่ วงเงินสินเชื่อมากกว่าหรือเท่ากับ 300 ล้านบาทต่อราย
 - กลุ่มธุรกิจขนาดกลาง วงเงินสินเชื่ออยู่มากกว่า 50 ล้านบาท แต่ไม่เกิน 300 ล้านบาทต่อราย
 - กลุ่มธุรกิจขนาดเล็ก วงเงินสินเชื่อไม่เกิน 50 ล้านบาทต่อราย
- **สินเชื่อย่อย (Retail Loan)** เป็นการให้สินเชื่อแก่ลูกค้ารายย่อย ด้วยบริการแพคตอริงสำหรับผู้ประกอบการ โดยเฉพาะ เพียงนำเอกสารการแจ้งหนี้ของลูกหนี้การค้ำของผู้ประกอบการที่ผ่านขบวนการวางบิลเรียบร้อยแล้ว และรอเรียกเก็บเงินมาติดต่อขอใช้บริการแพคตอริงเปลี่ยนเป็นเงินสดกับทางบริษัท

2. งานบริการด้านอื่น ๆ

บริษัท โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์ จำกัด ให้บริการรับจ้างดำเนินงาน (Outsourcing Business) แก่ลูกค้าในลักษณะบริการที่เป็น Call Center ซึ่งคอยทำหน้าที่เป็นศูนย์ประสานงานระหว่างลูกค้ากับผู้ใช้ผลิตภัณฑ์หรือบริการของลูกค้า เช่น การให้บริการเป็น Call Center ของธุรกิจบัตรเครดิต ธุรกิจบริการมือถือ ธุรกิจของผู้ให้บริการสาธารณสุขปโภคขั้นพื้นฐาน ตลอดจนบริการในการเรียกเก็บเงิน ลูกหนี้ และบริการศูนย์ลูกค้าสัมพันธ์

บริษัท เอแคป คอนซัลติ้ง จำกัด ดำเนินธุรกิจให้การสนับสนุนการดำเนินงานทั้งในส่วน Cash Monitoring ของลูกหนี้ ตลอดจนงานสนับสนุนด้านกฎหมายและอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องให้กับบริษัทฯ และบริษัทในเครือและบริษัทภายนอก

ธุรกิจที่หยุดดำเนินการชั่วคราว

บริษัทฯ มีบริษัท แคปปิตอล โอเค จำกัด ที่ได้รับอนุญาตให้ดำเนินธุรกิจสินเชื่อต่างๆ ได้แก่ สินเชื่อส่วนบุคคล (Personal Loan) สินเชื่อเงินผ่อน (Sales Finance) บัตรเครดิต (Credit Card) และสินเชื่อเช่าซื้อ (Hire Purchase)

ธุรกิจสินเชื่อบัตรเครดิต ได้ยกเลิกกิจการเมื่อวันที่ 13 ธันวาคม 2559 เนื่องจากเป็นธุรกิจที่ต้องใช้เงินทุนหมุนเวียนที่เป็นเงินสดค่อนข้างสูง มีผู้ประกอบการรายใหญ่หลายรายอยู่ในธุรกิจ ทำให้การแข่งขันในธุรกิจนี้มีการแข่งขันรุนแรง ส่งผลกระทบความเสี่ยงในธุรกิจด้านนี้มากขึ้นไปด้วย ประกอบกับบริษัทฯ พิจารณาแล้วเห็นว่า การปล่อยสินเชื่อในลักษณะที่ไม่มีหลักประกัน ความเสี่ยง

ในการไม่ได้รับชำระคืนเงินมีสูง ดังนั้นบริษัทฯ จึงได้ดำเนินการส่งคืนใบอนุญาตประกอบธุรกิจบัตรเครดิตกลับคืนไปยังผู้ว่าการธนาคารแห่งประเทศไทย มีผลให้การประกอบธุรกิจด้านบัตรเครดิตของ CAP OK เป็นอันยุติลงเมื่อวันที่ 14 พฤศจิกายน 2559

ปัจจุบัน CAP OK ยังคงดำเนินธุรกิจการปล่อยสินเชื่อส่วนบุคคล สินเชื่อเงินผ่อนและสินเชื่อรายย่อยผ่าน Factoring Program เพื่อผู้ประกอบการ

หยุดดำเนินธุรกิจบริหารสินทรัพย์ด้วยคุณภาพ

ในอดีตที่ผ่านมา ซึ่งภายใต้ธุรกิจนี้ มีบริษัทในกลุ่มเกี่ยวข้องโดยหลัก 2 บริษัท คือ บริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) (“ACAP”) จะให้บริการรับจ้างบริหารสินทรัพย์ด้วยคุณภาพจากผู้ที่เป็นเจ้าของพอร์ตสินเชื่อ หรือพอร์ตสินทรัพย์ด้วยคุณภาพ ซึ่งโดยส่วนใหญ่ ได้แก่ บริษัทบริหารสินทรัพย์และสถาบันการเงินทั่วไป บริษัทฯ จะเป็นผู้ติดตามและเรียกเก็บหนี้จากลูกหนี้ของพอร์ตที่ผิดนัดชำระหนี้ รวมถึง การดำเนินคดีและบังคับยึดทรัพย์หลักประกัน เพื่อนำทรัพย์สินมาบริหารจัดการและขายทอดตลาด โดยจะได้ค่าธรรมเนียมเป็นเปอร์เซ็นต์การเรียกเก็บหนี้จากผู้ว่าจ้าง ในขณะที่ บริษัทฯ ไม่ดำเนินธุรกิจบริหารสินทรัพย์ด้วยคุณภาพดังกล่าวแล้ว

ส่วนอีกบริษัทหนึ่ง คือ บริษัท บริหารสินทรัพย์ เอแคป (เอเชีย) จำกัด (“บบส.เอแคป (เอเชีย)”) ซึ่งมีคุณสมบัติในการประมวลพอร์ตสินทรัพย์ด้วยคุณภาพจากสถาบันการเงินต่างๆ ซึ่งภายหลังหากสามารถประมวลพอร์ตสินทรัพย์ด้วยคุณภาพได้ จะได้ว่าจ้างให้ ACAP เป็นผู้รับจ้างบริหารพอร์ตต่อไป หรือในบางกรณีอาจเป็นผู้บริหารพอร์ตหรือลูกหนี้บางรายเอง ทั้งนี้ บบส.เอแคป (เอเชีย) ได้จดทะเบียนเลิกบริษัทกับนายทะเบียน กระทรวงพาณิชย์ เมื่อวันที่ 29 พฤศจิกายน 2560 และอยู่ระหว่างการชำระบัญชี

2.1 โครงสร้างรายได้

บริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

ประเภทของรายได้	มาจากบริษัท	ปี 2560		ปี 2559		ปี 2558	
		งบการเงินรวม		งบการเงินรวม		งบการเงินรวม	
		ลบ.	%	ลบ.	%	ลบ.	%
รายได้จากการให้บริการ		160.14	20.88	146.90	34.88	112.71	73.13
	บมจ. เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป						
	บจ. โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์	151.53	19.76	135.38	32.15		
	บจ. เอแคป คอนซัลติ้ง	6.33	0.83	10.15	2.41		
	บจ. โอเคแคช	2.28	0.30	1.37	0.33		
รายได้อื่น		606.85	79.12	274.25	65.12	41.41	26.87
- กำไรจากการขายบริษัทย่อย	บมจ. เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป					3.77	2.45
- กำไรจากการขายเงินลงทุนระยะสั้น	บมจ. เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป	1.56	0.20	1.37	0.33	0.39	0.25
	บจ. โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์	0.11	0.01	0.01	0.00		
	บจ. เอแคป คอนซัลติ้ง		-	0.00	-		
	บจ. โอเคแคช	0.01	0.00	0.02	0.00		
	บจ. แคปปิตอล โอเค	1.33	0.17	0.15	0.04		
	บจ. บริหารสินทรัพย์เอแคป (เอเชีย)	0.04	0.01	0.01	0.00		
- กำไรจากการขายทรัพย์สิน	บจ. โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์		-	0.17	0.04		
	บจ. โอเคแคช	0.02	0.00	0.01	0.00		
	บจ. แคปปิตอล โอเค		-	0.31	0.07		
			-				
- ดอกเบี้ยรับ	บมจ. เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป	435.90	56.83	163.55	38.83	34.71	22.52
	บจ. โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์	0.01	0.00	0.01	0.00		
	บจ. เอแคป คอนซัลติ้ง		-		-		
	บจ. โอเคแคช	64.38	8.39	58.42	13.87		
	บจ. แคปปิตอล โอเค	96.70	12.61	22.36	5.31		
	บจ. บริหารสินทรัพย์เอแคป(เอเชีย)	0.00	-		-		
- รายได้จากการจัดหาเงินทุน	บมจ. เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป		-		-		
	บจ. โอเคแคช		-	1.00	0.24		
	บจ. แคปปิตอล โอเค		-	25.75	6.11		
- รายได้อื่นๆ	บมจ. เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป	4.32	0.56	0.98	0.23	2.54	1.65
	บจ. โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์	0.20	0.03	0.09	0.02		
	บจ. เอแคป คอนซัลติ้ง		-		-		
	บจ. โอเคแคช	2.12	0.28		-		
	บจ. แคปปิตอล โอเค	0.15	0.02	0.05	0.01		
	บบส. เอแคป เอเชีย		-		-		
รวมรายได้		766.99	100.00	421.15	100.00	154.12	100.00

หมายเหตุ: ข้อมูลในตารางอ้างอิงตามงบการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560

โครงสร้างรายได้ของบริษัท และบริษัทย่อย มาจากการให้บริการในธุรกิจหลักๆ ดังนี้

1. รายได้จากบริการ ให้บริการ เป็นรายได้ที่เกิดจากงานบริการของบริษัทย่อย ได้แก่ งานบริการเกี่ยวกับ Call Center และงานรับจ้างติดตามหนี้ของ GSC งานให้บริการสอบทานกระแสเงินสด และที่ปรึกษาทางกฎหมาย ของ ACON และค่าธรรมเนียมการจัดหาเงินสินเชื่อของ CAP OK
2. รายได้ดอกเบี้ยรับเป็นรายได้ที่เกิดจากการทำธุรกิจด้านการให้สินเชื่อ ภายใต้บริษัท และบริษัทย่อย โดยจะหักดอกเบี้ยจากลูกหนี้ไว้ล่วงหน้า ณ วันเบิกเงินกู้ ส่วนของสินเชื่อรายย่อยจะเป็นลักษณะทยอยรับดอกเบี้ยตามงวดการผ่อนชำระ โดยอัตราดอกเบี้ยกำหนดตามความเหมาะสมของสถานะตลาด ณ วันที่ทำสัญญากู้ยืม และต้นทุนทางการเงินและการบริหารของบริษัท
3. รายได้จากค่าธรรมเนียมที่มาจากค่าธรรมเนียมการจัดหาสินเชื่อของ CAP OK
4. รายได้อื่น ประกอบด้วย กำไรจากการขายบริษัทย่อย กำไรจากการขายเงินลงทุนระยะสั้น ดอกเบี้ยรับ เป็นต้น

เนื่องจากบริษัท มองเห็นโอกาสทางธุรกิจในการให้สินเชื่อแก่ภาคธุรกิจและรายย่อย โดยได้เริ่มดำเนินการธุรกิจดังกล่าวอย่างต่อเนื่อง ตั้งแต่มีการเปลี่ยนผู้ถือหุ้นและผู้บริหารใหม่ ดังนั้น ในปี 2560 รายได้ของบริษัท ในรูปของดอกเบี้ยรับกลายเป็นรายได้หลักและคาดว่าจะเติบโตอย่างมีนัยสำคัญ

2.2 การประกอบธุรกิจของแต่ละสายผลิตภัณฑ์

ธุรกิจของบริษัท และบริษัทย่อย แบ่งลักษณะการประกอบธุรกิจออกเป็น 2 สายงาน ได้แก่ 1) ธุรกิจด้านการให้สินเชื่อ 2) งานบริการด้านอื่นๆ โดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

2.2.1 ธุรกิจด้านการให้สินเชื่อ

เป็นการดำเนินการธุรกิจการให้สินเชื่อกับลูกค้าภาคธุรกิจ และลูกค้ารายย่อย เพื่อเป็นเงินทุนหมุนเวียนและ/หรือเพื่อเสริมสภาพคล่อง บริษัทได้แบ่งประเภทสินเชื่อเป็น 2 ประเภทใหญ่ๆ คือ

1. สินเชื่อภาคธุรกิจ (Corporate loan) ภายใต้การทำธุรกิจของบริษัท และบริษัทย่อย การให้สินเชื่อแก่ลูกค้าจะมีวัตถุประสงค์เพื่อเป็นเงินทุนหมุนเวียนหรือเพื่อเสริมสภาพคล่องให้กับลูกค้าภาคธุรกิจ โดยลักษณะของสินเชื่อที่จะอยู่ในลักษณะสัญญาเงินกู้ซึ่งจะจำนองหลักประกันสังหาริมทรัพย์และจำนำหลักประกันสังหาริมทรัพย์ หรือการให้สินเชื่อในลักษณะสัญญาขายฝาก ซึ่งหมายถึง จะเป็นสินเชื่อที่จะต้องโอนกรรมสิทธิ์ของหลักประกันมาให้กับบริษัทเลย ณ วันทำสัญญาขายฝาก โดยระยะเวลาของเงินกู้ไม่เกิน 1 ปี สามารถต่อได้อีกหนึ่งปี ตามความเห็นของคณะกรรมการ

- **กลุ่มลูกค้า** เป็นบริษัท ห้าง ร้าน นิติบุคคลในอุตสาหกรรมต่างๆ ที่ต้องการความรวดเร็วในการหาแหล่งเงินทุน และมีหลักประกันเป็นอสังหาริมทรัพย์
- **ขั้นตอนการทำงาน**
 - บริษัท จะมีเจ้าหน้าที่สินเชื่อไปพบลูกค้า เพื่อพิจารณาความต้องการเงินทุน ศึกษาข้อมูลบริษัท และหลักประกันเบื้องต้น
 - ให้ลูกค้าดำเนินการประเมินราคาหลักประกัน โดยบริษัทประเมินราคาที่มีความน่าเชื่อถือ (อยู่ในรายชื่อของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์)
 - วิเคราะห์ลักษณะธุรกิจ สถานะการแข่งขัน อุตสาหกรรม ความสามารถในการทำกำไร ความสามารถในการชำระหนี้ และภาระหนี้ที่มีอยู่

- เจ้าหน้าที่สินเชื่อตรวจสอบข้อมูลบริษัทและกรรมการในส่วนของเครดิตบูโร (บริษัท ข้อมูลเครดิตแห่งชาติ: National Credit Bureau) การถูกพิทักษ์ทรัพย์ และการล้มละลาย รวมทั้งความถูกต้องของเอกสาร อาทิเช่น บัตรประชาชน สำเนาทะเบียนบ้าน สมุดบัญชีธนาคาร ใบสำคัญแสดงการจดทะเบียนนิติบุคคล ทะเบียนการค้า และเอกสารที่เกี่ยวข้องกับหลักประกัน เป็นต้น จากนั้นจะดำเนินการวิเคราะห์สินเชื่อ และประเมินหลักประกันเป็นรายกรณี เช่น หลักประกันประเภทบ้านและที่ดิน อ้างอิงจากราคาประเมินของกรมที่ดิน และรายงานของบริษัทประเมิน
- กำหนดระยะเวลาของสัญญา อัตราดอกเบี้ย และระยะเวลาชำระคืนเงินกู้
- นำเสนอคำขอสินเชื่อ เพื่อขออนุมัติ โดยอำนาจการอนุมัติมีดังนี้

วงเงินอนุมัติ	ผู้มีอำนาจอนุมัติ
≤ 50 ล้านบาท	ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
> 50 ล้านบาท– 300 ล้านบาท	คณะกรรมการบริหาร
> 300 ล้านบาท	คณะกรรมการบริษัท

2. สินเชื่อรายย่อย (Retail Loan) เป็นการให้สินเชื่อแก่ลูกค้ารายย่อยผ่านสินเชื่อแฟคเตอริ่ง โดยลูกค้านำใบวางบิลมาขอสินเชื่อ เพื่อธุรกิจที่คล่องตัวมากขึ้น และเป็นเงินทุนหมุนเวียนแก่ลูกค้า ผู้ขายสินค้า/บริการ โดยการรับซื้อ หรือ รับโอนสิทธิลูกหนี้การค้า ซึ่งผู้ขายสินค้าได้ส่งมอบสินค้า/บริการเรียบร้อยแล้ว และอยู่ระหว่างรอเรียกเก็บเงินตามระยะเวลาการให้เครดิตทางการค้า ซึ่งจะช่วยให้ผู้ขายสินค้านี้มีสภาพคล่องในการดำเนินธุรกิจยิ่งขึ้น

- กลุ่มลูกค้า ได้แก่ ธุรกิจที่กำลังขยายกิจการ และมีศักยภาพในการเติบโต
ธุรกิจที่ขายสินค้าหรือให้บริการ โดยการให้เครดิตเทอมมีลูกหนี้และเอกสารการค้าชัดเจน
ธุรกิจที่มีเงินทุนหมุนเวียนที่จำกัด
- การพิจารณาสินเชื่อ Factoring จะวิเคราะห์ข้อมูลธุรกิจ ตรวจสอบข้อมูลบริษัทและกรรมการในส่วนของเครดิตบูโร (บริษัท ข้อมูลเครดิตแห่งชาติ: National Credit Bureau) การถูกพิทักษ์ทรัพย์ และการล้มละลาย และการดำเนินงานของลูกค้า รวมทั้งวิเคราะห์ลูกหนี้ เจ้าหนี้ ยอดขาย และงบการเงินย้อนหลัง 2 – 3 ปี หากอยู่ในเกณฑ์ที่กำหนดก็จะอนุมัติวงเงินแฟคเตอริ่ง และวงเงินย่อยของลูกค้าการค้าแต่ละราย โดยจะทำหนังสือแจ้งโอนสิทธิเรียกร้องและส่งให้ลูกหนี้การค้า ระยะเวลาของการพิจารณาจะใช้เวลา 1-2 สัปดาห์ ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับความครบถ้วนของข้อมูลและเอกสาร

ในส่วนของธุรกิจการให้สินเชื่อ บริษัทฯ มีนโยบายการบัญชีและวิธีการตั้งสำรอง ดังนี้

- หนี้สูญที่เกิดขึ้นในระหว่างปีตัดเป็นค่าใช้จ่ายทันทีที่เกิดขึ้นในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ ภายใต้ค่าใช้จ่ายในการบริหาร
- บริษัทฯ ย่อมไม่มีการกระจุกตัวของความเสี่ยงด้านการให้สินเชื่อ เนื่องจากบริษัทฯ ย่อมมีลูกค้าจำนวนมากรายที่มีการกระจายด้วยเหตุผลเหล่านี้ทำให้ฝ่ายบริหารเชื่อว่าไม่มีความเสี่ยงจากการให้สินเชื่อมากไปกว่าจำนวนที่สำรองไว้เพื่อการเรียกชำระหนี้ไม่ได้
- บริษัทฯ ย่อมตั้งค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญระหว่างอัตราร้อยละ 7 ถึงร้อยละ 100 และจะตัดบัญชีเมื่อมีการผิดนัดชำระหนี้เกินกว่า 180 วัน นโยบายการตั้งค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญของบริษัทฯ ได้พิจารณาจากอัตราหนี้สูญในอดีตที่เกิดขึ้นตามแต่ละประเภทสินเชื่อ
- นโยบายการตั้งค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญตามที่อธิบายข้างต้นไม่เป็นไปตามแนวปฏิบัติทางบัญชีที่ออกโดยสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์และสภาวิชาชีพบัญชีเกี่ยวกับการตั้งค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ

ของธุรกิจสินเชื่อเพื่อผู้บริโภค แนวปฏิบัติกำหนดให้ตั้งค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญเต็มจำนวนตามยอดหนี้คงเหลือของลูกหนี้ที่ค้างชำระเกิน 3 งวดขึ้นไป อย่างไรก็ตาม แนวปฏิบัติทางบัญชีดังกล่าวอนุญาตให้บริษัทย่อยสามารถตั้งค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ โดยพิจารณาจากข้อมูลสถิติในอดีต

- บริษัทฯ มีนโยบายในการตั้งสำรองโดยเมื่อลูกค้าผิดนัดชำระหนี้ บริษัทฯ จะดำเนินการบังคับจำหน่ายหนี้ บังคับหลักประกันและพิจารณาว่าหลักประกันเมื่อบังคับแล้วมีมูลค่าต่ำกว่าภาระหนี้ที่มีอยู่หรือไม่ หากหลักประกันมีมูลค่าต่ำกว่าภาระหนี้บริษัทฯ จะตั้งสำรองในส่วนที่ต่ำกว่า แต่ทั้งนี้ บริษัทฯ ปล่อยสินเชื่อโดยมีนโยบายให้สินเชื่อไม่เกิน 50% ของหลักประกันโดยเฉพาะในส่วนที่เป็นที่ดินจะมีมูลค่าเพิ่มขึ้นในแต่ละปี และในส่วนของตัวแลกเงิน (B/E) บริษัทฯ มีนโยบายให้สินเชื่อไม่เกิน 100% ของหลักประกัน หากหลักประกันไม่สามารถบังคับขายที่ราคาตลาดได้ หรือมูลค่าหลักประกันปรับตัวลดลงตามภาวะเศรษฐกิจ บริษัทฯ มีส่วนขาดเสียดังกล่าวคือ ในกลุ่มที่บริษัทฯ ให้สินเชื่อเกินกว่า 50% ของหลักประกันนี้ บริษัทฯ ต้องทราบประวัติการติดตามและความสม่ำเสมอในการปฏิบัติตามเงื่อนไขสัญญาเงินกู้เป็นอย่างดี ประกอบกับหลักประกันนั้นจะต้องเป็นหลักประกันที่มีสภาพคล่องสูง เช่น หนี้ของบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ ประกอบกับบริษัทฯ ยังมีหลักประกันที่เป็นการค้ำประกันจากกรรมการอีกส่วนหนึ่ง จึงช่วยบรรเทาความเสียหายได้อีกชั้น ดังนั้น ความเสี่ยงในการที่บริษัทฯ ต้องสำรองจึงมีค่อนข้างน้อย

2.2.2 งานบริการด้านอื่น ๆ

งานบริการด้านอื่น ๆ เป็นงานบริการที่หลากหลาย เช่น งานให้บริการรับจ้างดำเนินงาน (Outsourcing Business) แก่ลูกค้าในลักษณะบริการที่เป็น Call Center ซึ่งคอยทำหน้าที่เป็นศูนย์ประสานงานระหว่างลูกค้ากับผู้ใช้ผลิตภัณฑ์หรือบริการของลูกค้า เช่น การให้บริการเป็น Call Center ของธุรกิจบัตรเครดิต ธุรกิจบริการที่เกี่ยวกับโทรศัพท์มือถือ ธุรกิจของผู้ให้บริการสาธารณสุขขั้นพื้นฐาน ตลอดจนงานบริการในการเรียกเก็บเงินลูกหนี้ การบริการศูนย์ลูกค้าสัมพันธ์ การบริการขั้นตอนการขออนุมัติสินเชื่อต่าง ๆ และการให้บริการงาน Cash Monitoring เป็นต้น

2.3 การตลาดและภาวะการแข่งขัน

จากการดำเนินธุรกิจหลักในส่วนการให้สินเชื่อของบริษัทฯ และธุรกิจ Call Center ซึ่งถือเป็นธุรกิจหลักและเป็นที่มาของรายได้หลักของบริษัทฯ ปัจจุบันธุรกิจดังกล่าวข้างต้นมีผู้ประกอบการรายใหม่ๆ เข้าสู่ตลาดการให้บริการเพิ่มขึ้นเป็นจำนวนมาก ซึ่งบางธุรกิจก็เป็นของภาครัฐ และบางธุรกิจเป็นของภาคเอกชนหรือบริษัทย่อยของธนาคารพาณิชย์ ซึ่งทำให้บริษัทฯ ต้องมีการปรับตัวต่อการแข่งขันที่รุนแรงในแต่ละสายธุรกิจ เพื่อสามารถให้บริการธุรกิจของบริษัทฯ และบริษัทย่อยต่อไปอย่างยั่งยืนในอนาคต

2.4 กลยุทธ์ในการแข่งขัน

- **ธุรกิจการให้สินเชื่อ**

บริษัทฯ ประกอบธุรกิจการให้สินเชื่อแก่ภาคธุรกิจและลูกค้ารายย่อย ซึ่งเป็นธุรกิจที่มีคู่แข่งเป็นสถาบันการเงิน ดังนั้น บริษัทฯ จึงต้องสร้างความแตกต่างในการให้บริการ ตั้งแต่ขั้นตอนการคัดเลือกเจ้าหน้าที่ที่ให้บริการสินเชื่อจะต้องมีความรู้และประสบการณ์ที่จะสามารถให้ความรู้และคำแนะนำที่มีคุณภาพให้กับลูกค้าได้ การพิจารณาสินเชื่อ การอนุมัติวงเงินทุกขั้นตอนจะต้องมีรวดเร็วเป็นไปตามกำหนดเวลากว่าสถาบันการเงิน ดังนั้น บริษัทฯ จึงมีการปรับกลยุทธ์การแข่งขันที่หลากหลายอย่างสม่ำเสมอ อาทิเช่น กลยุทธ์ด้านผลิตภัณฑ์ กลยุทธ์ด้านราคา รวมถึงกลยุทธ์ด้านอื่นๆ ที่เหมาะสมกับประเภทลูกค้า เพื่อตอบสนองความต้องการและความพึงพอใจของลูกค้าให้ได้มากที่สุด

- **ธุรกิจบริการอื่นๆ**

การให้บริการรับจ้างดำเนินงานในลักษณะการให้บริการ Call Center ที่บริษัทย่อย GSC ได้เริ่มดำเนินงานเมื่อปลายปี 2552 ที่ผ่านมา โดยอาศัยความได้เปรียบจากต้นทุนการดำเนินงานที่ต่ำของ GSC เนื่องจากมีพนักงานที่เคยเป็นพนักงานในส่วนของธุรกิจบริหารสินเชื่อรายย่อยของ CAP OK ได้ย้ายมาให้บริการในสายงานนี้ ซึ่งพนักงานเหล่านี้เป็นผู้ที่มีความรู้ความชำนาญ และอยู่ในธุรกิจของการตามหนี้ การให้บริการรายละเอียดแก่ลูกค้าผ่านทางโทรศัพท์มาอย่างยาวนาน จึงทำให้ GSC สามารถปฏิบัติงานได้ด้วยความชำนาญและมีประสบการณ์ในการแก้ไขปัญหาให้ลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ จนได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าที่ใช้บริการ

2.5 นโยบายราคา

การกำหนดราคาในแต่ละผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ และบริษัทย่อย บริษัทจะพิจารณาจากต้นทุนทางการเงิน ต้นทุนการบริหารงาน ค่าเสียต่างๆ ปริมาณงาน ความยากง่าย และจำนวนบุคลากรที่เกี่ยวข้องเป็นหลัก ประกอบกับการพิจารณาราคาตลาดที่ผู้ให้บริการรายอื่นเสนอ โดยจะคำนึงความสามารถในการสร้างกระแสเงินสดของลูกค้าด้วย รวมทั้ง พิจารณานาตลาดมูลค่าโครงการด้วย

2.6 ภาวะอุตสาหกรรมและการแข่งขัน

- **อุตสาหกรรมธุรกิจสินเชื่อ**

สภาวะและแนวโน้มสินเชื่อในไตรมาสที่ 4 ปี 2560

- **สินเชื่อภาคธุรกิจ:** ความต้องการสินเชื่อภาคธุรกิจปรับเพิ่มขึ้นจากไตรมาสก่อนในทุกขนาดธุรกิจ ขณะที่สถาบันการเงินยังคงระดับความระมัดระวังการปล่อยสินเชื่อธุรกิจใกล้เคียงกับไตรมาสก่อน ความต้องการสินเชื่อภาคธุรกิจในไตรมาสที่ 4 ปี 2560 เพิ่มขึ้นจากไตรมาสก่อน จากความต้องการของกลุ่มธุรกิจขนาดใหญ่เพื่อการลงทุนในสินทรัพย์ถาวรและนำไปใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนเป็นสำคัญ ขณะที่ความต้องการสินเชื่อของธุรกิจ SMEs โดยรวมยังคงปรับเพิ่มขึ้นอย่างไรก็ดี สถาบันการเงินบางแห่งเห็นว่าความต้องการสินเชื่อของธุรกิจ SMEs ในภาคการเกษตรเริ่มชะลอลงสำหรับไตรมาส 1 ปี 2561 สถาบันการเงินคาดว่า ความต้องการสินเชื่อธุรกิจมีแนวโน้มปรับเพิ่มขึ้น ทั้งจากกลุ่มธุรกิจขนาดใหญ่และธุรกิจ SMEs มาตรฐานการให้สินเชื่อภาคธุรกิจในไตรมาสที่ 4 ปี 2560 โดยรวมสถาบันการเงินยังคงระมัดระวังการปล่อยสินเชื่อใกล้เคียงกับไตรมาสก่อนหน้า โดยมุมมองต่อความเสี่ยงทางเศรษฐกิจและภาวะอุตสาหกรรมยังคงเป็นปัจจัยหลักที่มีผลต่อมาตรฐานการให้สินเชื่อภาคธุรกิจ ทั้งนี้ สถาบันการเงินบางแห่งกำหนดอัตราดอกเบี้ยสูงขึ้นและปรับเงื่อนไขการให้กู้ยืมเข้มงวดขึ้นในกลุ่มลูกหนี้รายใหญ่ที่มีความเสี่ยงสูงสำหรับไตรมาส 1 ปี 2561 สถาบันการเงินยังคงคาดว่าจะคงมาตรฐานการให้สินเชื่อภาคธุรกิจในภาพรวมไว้ใกล้เคียงเดิมซึ่งสอดคล้องกับความกังวลเกี่ยวกับคุณภาพสินเชื่อที่ไม่ได้เปลี่ยนแปลงอย่างมีนัย

- **สินเชื่อภาคครัวเรือน:** ความต้องการสินเชื่อภาคครัวเรือนปรับเพิ่มขึ้นจากไตรมาสก่อนหน้าในกลุ่มสินเชื่อเช่าซื้อยานพาหนะและบัตรเครดิตเป็นสำคัญ และมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นต่อเนื่องในทุกวัตถุประสงค์ ขณะที่สถาบันการเงินยังรักษามาตรฐานการให้สินเชื่อไว้ใกล้เคียงเดิม ยกเว้นสินเชื่อเช่าซื้อยานพาหนะที่มีแนวโน้มเข้มงวดขึ้นต่อเนื่อง ความต้องการสินเชื่อภาคครัวเรือนในไตรมาสที่ 4 ปี 2560 เพิ่มขึ้นในทุกวัตถุประสงค์ตามความเชื่อมั่นของผู้บริโภคที่ปรับดีขึ้น โดยสินเชื่อที่อยู่อาศัยกลับมาขยายตัวได้เล็กน้อยในกลุ่มที่อยู่อาศัยแนวราบ ขณะที่สินเชื่อเช่าซื้อยานพาหนะได้รับปัจจัยบวกเสริมจากแนวโน้มตลาดซื้อขายรถยนต์ที่ดีขึ้นสำหรับไตรมาสที่ 1 ปี 2561 สถาบันการเงินคาดว่าความต้องการสินเชื่อภาคครัวเรือนจะเพิ่มขึ้นในทุกวัตถุประสงค์ แต่สินเชื่อเช่าซื้อยานพาหนะมีแนวโน้มชะลอลงบ้าง มาตรฐานการให้สินเชื่อภาค

ครัวเรือนในไตรมาสที่ 4 ปี 2560 ในภาพรวมค่อนข้างระมัดระวังการปล่อยสินเชื่อ โดยเฉพาะสินเชื่อเช่าซื้อยานพาหนะและสินเชื่อบัตรเครดิตตามมุมมองต่อภาวะเศรษฐกิจโดยรวมและความน่าเชื่อถือด้านเครดิตของผู้กู้ที่ยังเป็นปัจจัยหลัก ขณะที่ ไตรมาสที่ 1 ปี 2561 สถาบันการเงินยังคงมาตรฐานการให้สินเชื่อทุกประเภทในระดับที่ใกล้เคียงเดิม ยกเว้นสินเชื่อเช่าซื้อยานพาหนะที่สถาบันการเงินบางแห่งเพิ่มความระมัดระวังมากขึ้น อย่างมีนัยหลังเริ่มเห็นสัญญาณว่าคุณภาพสินเชื่อหมวดดังกล่าวเริ่มด้อยลง

หมายเหตุ : ที่มาจากรายงานของธนาคารแห่งประเทศไทย ส่วนกลยุทธ์นโยบายการเงิน ฝ่ายนโยบายการเงิน สายนโยบายการเงิน

วันที่ 31 มกราคม 2561

2.6.1 ขนาดของตลาดและการแข่งขัน

- ธุรกิจการให้สินเชื่อ

การขยายตัวทางเศรษฐกิจในประเทศจะขยายตัวเพิ่มขึ้นจากปีก่อนหน้า แต่หนี้สินครัวเรือนยังคงอยู่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ดังนั้นตลาดสินเชื่อยังคงมีการแข่งขันค่อนข้างสูงทั้งสถาบันการเงินที่เป็นธนาคารพาณิชย์ และสถาบันการเงินที่มีฐานะธนาคารพาณิชย์ ทั้งนี้ นอกจากผู้ประกอบการเดิมแล้ว ยังมีผู้ประกอบการรายใหม่ๆ เข้ามาร่วมแข่งขันในตลาดสินเชื่อค่อนข้างมาก อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ เห็นว่ายังมีแนวโน้มที่จะขยายธุรกิจต่อไปได้อย่างต่อเนื่อง

จากการแข่งขันของกลุ่มผู้ประกอบการทั้งกลุ่มเดิม และกลุ่มใหม่ที่เพิ่มมากขึ้น ทำให้ผู้ประกอบการต้องนำเสนอกลยุทธ์หลากหลายที่เกี่ยวข้อง อาทิ กลยุทธ์ด้าน ดอกเบี้ย เวลา หลักประกัน เป็นต้น เพื่อช่วงชิงส่วนแบ่งตลาดสินเชื่อ ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้ดำเนินธุรกิจด้วยความระมัดระวัง ไม่หิวโหว่าตามตลาดมากเกินไป แต่จะพิจารณาปรับใช้กลยุทธ์ต่างๆ ตามที่เหมาะสมแก่ลูกค้าต่อไป

2.7 การจัดหาผลิตภัณฑ์และบริการ

งานธุรกิจการให้สินเชื่อ บริษัทฯ จำเป็นต้องจัดหาแหล่งเงินทุนให้พอเพียงเพื่อการเติบโตของธุรกิจ โดยแหล่งเงินทุนมาจากกระแสเงินสดจากการดำเนินงานของบริษัทฯ ในปีที่ผ่านมา เงินทุนจากส่วนของผู้อถือหุ้น เงินกู้ยืมในรูปแบบต่างๆ ซึ่งบริษัทฯ จะพิจารณาให้เหมาะสมกับประเภทของการให้สินเชื่อและสภาวะตลาด

ในขณะเดียวกันประสบการณ์ด้านการติดตามหนี้สินจากการบริหารสินทรัพย์ ทำให้ผู้บริหารของบริษัทฯ สามารถบริหารงานในธุรกิจสินเชื่อเพื่อการอุปโภคและบริโภค รวมถึงงานอื่นๆ ที่เกี่ยวเนื่องและใช้ความรู้ ประสบการณ์ และความชำนาญคล้ายๆ กัน เช่น การให้บริการในลักษณะ Outsourcing Business ทั้งการบริการเกี่ยวกับการติดตามหนี้สิน หรือการรับจ้างดำเนินงานบริการแบบ Call Center เป็นต้น

2.8 งานที่ยังไม่ส่งมอบ

เนื่องจากลักษณะของงาน ทั้งงานด้านการให้สินเชื่อ และงานบริการด้าน Call Center จะเป็นงานต่อเนื่องที่จะต้องติดตามประสานงานไปจนกว่างานจะแล้วเสร็จ

3. ปัจจัยความเสี่ยง

3.1 ความเสี่ยงด้านการดำรงอัตราส่วนทางการเงินของบริษัท

ความเสี่ยงจากการที่บริษัทต้องดำรงอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (Debt to Equity Ratio) ให้เป็นไปตามหลักเกณฑ์ที่ระบุไว้ในข้อกำหนดสิทธิของหุ้นกู้ ตามรายละเอียดดังต่อไปนี้

หุ้นกู้	อัตราส่วน “หนี้สิน” ต่อ “ส่วนของผู้ถือหุ้น” ตามข้อกำหนดสิทธิ	อัตราส่วน ความสามารถในการชำระดอกเบี้ย (EBITDA to Interest)
หุ้นกู้บริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 1/2559 ครบกำหนดไถ่ถอนปี พ.ศ.2561	ไม่เกิน 6.0 เท่า ณ วันสิ้นงวดบัญชีในแต่ละไตรมาส หรือ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลาบัญชีกรณีไตรมาสสุดท้าย	ไม่น้อยกว่า 2:1 ณ วันสิ้นงวดบัญชีในแต่ละไตรมาส หรือ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลาบัญชีกรณีไตรมาสสุดท้าย
หุ้นกู้บริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 2/2559 ครบกำหนดไถ่ถอนปี พ.ศ.2561	ไม่เกิน 6.0 เท่า ณ วันสิ้นงวดบัญชีในแต่ละไตรมาส หรือ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลาบัญชีกรณีไตรมาสสุดท้าย	ไม่น้อยกว่า 2:1 ณ วันสิ้นงวดบัญชีในแต่ละไตรมาส หรือ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลาบัญชีกรณีไตรมาสสุดท้าย
หุ้นกู้บริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 3/2559 ครบกำหนดไถ่ถอนปี พ.ศ.2561	ไม่เกิน 6.0 เท่า ณ วันสิ้นงวดบัญชีในแต่ละไตรมาส หรือ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลาบัญชีกรณีไตรมาสสุดท้าย	ไม่น้อยกว่า 2:1 ณ วันสิ้นงวดบัญชีในแต่ละไตรมาส หรือ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลาบัญชีกรณีไตรมาสสุดท้าย
หุ้นกู้บริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 1/2560 ครบกำหนดไถ่ถอนปี พ.ศ.2562	ไม่เกิน 6.0 เท่า ณ วันสิ้นงวดบัญชีในแต่ละไตรมาส หรือ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลาบัญชีกรณีไตรมาสสุดท้าย	ไม่น้อยกว่า 2:1 ณ วันสิ้นงวดบัญชีในแต่ละไตรมาส หรือ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลาบัญชีกรณีไตรมาสสุดท้าย
หุ้นกู้บริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 2/2560 ครบกำหนดไถ่ถอนปี พ.ศ.2562	ไม่เกิน 6.0 เท่า ณ วันสิ้นงวดบัญชีในแต่ละไตรมาส หรือ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลาบัญชีกรณีไตรมาสสุดท้าย	ไม่น้อยกว่า 2:1 ณ วันสิ้นงวดบัญชีในแต่ละไตรมาส หรือ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลาบัญชีกรณีไตรมาสสุดท้าย
หุ้นกู้บริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 3/2560 ครบกำหนดไถ่ถอนปี พ.ศ.2562	ไม่เกิน 6.0 เท่า ณ วันสิ้นงวดบัญชีในแต่ละไตรมาส หรือ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลาบัญชีกรณีไตรมาสสุดท้าย	ไม่น้อยกว่า 2:1 ณ วันสิ้นงวดบัญชีในแต่ละไตรมาส หรือ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลาบัญชีกรณีไตรมาสสุดท้าย

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ มีอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น อยู่ที่ 2.85 เท่า โดยบริษัทฯ มีหนี้สินรวมเท่ากับ 3,560.64 ล้านบาท และมีส่วนของผู้ถือหุ้น เท่ากับ 1,247.50 ล้านบาท และมีอัตราส่วนความสามารถในการชำระดอกเบี้ย อยู่ที่ 2.30 เท่า

นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้มีมาตรการรองรับเพื่อรักษาสภาพคล่องและอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น รวมถึงโครงสร้างเงินทุนให้อยู่ในระดับที่เหมาะสมในระยะเวลาอันใกล้โดย

1. บริษัทฯ มีการจัดทำประมาณการทางการเงินเพื่อเผื่อระวังสภาพคล่องและดูแลอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นอยู่เสมอ โดยมีการตรวจสอบอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นอย่างน้อยรายไตรมาส
2. บริษัทฯ มีมาตรการระมัดระวังการเพิ่มหนี้สินเท่าที่จำเป็น
3. บริษัทฯ มีแผนการเพิ่มส่วนของผู้ถือหุ้น โดยการออกและเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิซื้อหุ้นสามัญของบริษัทฯ (Warrant)

3.2 ความเสี่ยงด้านความสามารถชำระดอกเบี้ย และเงินต้น

บริษัทฯ ได้ทำการคำนวณและเปิดเผยอัตราส่วนความสามารถชำระดอกเบี้ย 2 แบบ ดังต่อไปนี้

3.2.1 คำนวณจากกำไร (ขาดทุน) ก่อนค่าใช้จ่ายทางการเงินและค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้ บวกค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) หักด้วยค่าใช้จ่ายทางการเงิน โดยอัตราส่วนอยู่ที่ 2.30, 2.26 และ (14.89) เท่า ในสิ้นปี 2560 และ 2559 และสิ้นปี 2558 และ 2558 ตามลำดับ โดยอัตราส่วนสำหรับสิ้นปี 2560 เพิ่มขึ้นจาก ณ สิ้นปี 2559 เนื่องจาก บริษัทฯ มีกำไรก่อนค่าใช้จ่ายทางการเงินเพิ่มขึ้น

ปัจจุบัน บริษัทฯ ระดมทุนผ่านทางตราสารหนี้ ระยะสั้น (ตั๋วแลกเงิน) และระยะยาว (หุ้นกู้) เพื่อใช้ในการดำเนินธุรกิจด้านการให้สินเชื่อเป็นหลัก และไม่มียกเงินสินเชื่อกับสถาบันการเงิน บริษัทฯ ได้เผื่อระวังและดูแลสภาพคล่องของบริษัทฯ อย่างใกล้ชิด เพื่อให้การชำระคืนเงินต้นและดอกเบี้ยในแต่ละงวดตรงตามที่ได้กำหนดไว้ในข้อกำหนดสิทธิ โดย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ มียอดตั๋วแลกเงินคงค้างที่มีกำหนดชำระในเดือนมกราคม เดือนกุมภาพันธ์ และเดือนเมษายน 2561 จำนวน 45.00 ล้านบาท รายละเอียดดังตารางต่อไปนี้

รายละเอียดตั๋วแลกเงินที่จะครบกำหนดชำระเดือนมกราคม 2561

วันที่ตั๋วครบกำหนด	มูลค่า (บาท)	หมายเหตุ
31 ม.ค. 2561	10,000,000	จำนวน 1 ฉบับ
รวม	10,000,000	จำนวน 1 ฉบับ

รายละเอียดตั๋วแลกเงินที่จะครบกำหนดชำระเดือนกุมภาพันธ์ 2561

วันที่ตั๋วครบกำหนด	มูลค่า (บาท)	หมายเหตุ
6 ก.พ. 2561	20,000,000	จำนวน 1 ฉบับ
23 ก.พ. 2561	5,000,000	จำนวน 1 ฉบับ
รวม	25,000,000	จำนวน 2 ฉบับ

รายละเอียดตั๋วแลกเงินที่จะครบกำหนดชำระเดือนเมษายน 2561

วันที่ตั๋วครบกำหนด	มูลค่า (บาท)	หมายเหตุ
20 เม.ย. 2561	10,000,000	จำนวน 1 ฉบับ
รวม	10,000,000	จำนวน 1 ฉบับ

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีแผนจะต่ออายุตั๋วแลกเงินดังกล่าว โดยได้วางแผนล่วงหน้าเป็นเวลาประมาณ 1 เดือน เพื่อประเมินกระแสเงินสดที่จะเปลี่ยนแปลงในเดือนถัดไป หากผู้ลงทุนไม่ต่ออายุตั๋วแลกเงินต่อหรือไม่สามารถออกตั๋วแลกเงินใหม่ได้ บริษัทฯ สามารถเรียกคืนเงินจากตั๋วแลกเงินที่บริษัทฯ ได้ไปลงทุนได้ในเวลาใกล้เคียงกัน โดยมีการแจ้งลูกหนี้ตั๋วแลกเงินล่วงหน้าเป็นเวลาประมาณ 1 เดือนเช่นกัน เพื่อให้มีโอกาสในการได้รับเงินคืนตามจำนวนที่ต้องการ อีกทั้ง บริษัทฯ ยังมีมาตรการสำรองในการระดมทุนจากส่วนทุนทั้งจากในและต่างประเทศไว้อีกส่วนหนึ่ง

หากบริษัทฯ ไม่สามารถเรียกคืนเงินจากตั๋วแลกเงินที่ไปลงทุนได้ทันเวลาการชำระคืนตั๋วแลกเงิน หรือไม่สามารถระดมทุนเพื่อมาสำรองไว้ได้ บริษัทฯ มีแผนการดำเนินงานดังนี้

1. เจรจากับเจ้าหนี้ของบริษัทฯ เพื่อขอจ่ายชำระบางส่วนก่อน โดยส่วนที่เหลือขอออกเป็นตั๋วแลกเงินฉบับใหม่เพื่อขยายระยะเวลาการชำระคืนออกไประยะหนึ่ง
2. สำหรับตั๋วแลกเงินที่ได้ไปลงทุนไว้ และถึงกำหนดเวลาชำระคืนแล้ว แต่ลูกหนี้ยังไม่สามารถหาคืนเงินได้ บริษัทฯ จะบังคับหลักประกันของตั๋วแลกเงินทันที
3. เจรจากับลูกหนี้ตั๋วแลกเงินที่ได้ไปลงทุนไว้ในรายที่ตั๋วยังไม่ครบกำหนด เพื่อขอเรียกคืนตั๋วแลกเงินก่อนกำหนด

ในส่วนของหุ้นกู้ ครั้งที่ 1/2559, 2/2559 และ 3/2559 จะครบกำหนดในวันที่ 1 เมษายน, 29 มิถุนายน และ 14 ตุลาคม ในปี 2561 ตามลำดับ โดยบริษัทฯ มีแผนจะชำระคืนหุ้นกู้โดยเงินที่จะชำระมาจากเงินภายในบริษัทฯ การชำระคืนของลูกหนี้ การแปลงสภาพของใบสำคัญแสดงสิทธิ (Warrants) การขายทรัพย์สินที่บังคับหลักประกันแล้วของลูกหนี้ ตลอดจนการเสนอขายหุ้นกู้ใหม่เพื่อนำเงินมาชำระคืนหุ้นกู้ที่จะครบกำหนดไถ่ถอนดังกล่าว

3.3 ความเสี่ยงในการดำรงสภาพคล่องของบริษัท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ มีอัตราส่วนสภาพคล่อง (สินทรัพย์หมุนเวียน หารด้วยหนี้สินหมุนเวียน) 2.06 เท่า ซึ่งบริษัทฯ มีหนี้สินรวม 3,560.64 ล้านบาท โดยแบ่งเป็นหนี้สินหมุนเวียน 2,095.52 ล้านบาท คิดเป็น 58.85% ของหนี้สินรวมทั้งหมด ซึ่งหนี้สินหมุนเวียนส่วนใหญ่เป็นเงินกู้ยืมระยะสั้นจากบริษัทอื่น 622.57 ล้านบาท และส่วนของหุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี 1,936.37 ล้านบาท และบริษัทฯ มีหนี้สินไม่หมุนเวียน 1,465.12 ล้านบาท คิดเป็น 41.15% ของหนี้สินรวมทั้งหมด ซึ่งหนี้สินไม่หมุนเวียนส่วนใหญ่เป็นเงินกู้ยืมระยะยาวจากการออกหุ้นกู้ จำนวน 1,455.41 ล้านบาท เมื่อพิจารณาในแง่ของแหล่งในการชำระคืนหนี้สินโดยเฉพาะหนี้สินระยะสั้น พบว่าบริษัทฯ มีเงินสดในมือ 107.44 ล้านบาท เงินลงทุนระยะสั้น 42.58 ล้านบาท และตั๋วแลกเงิน 516.89 ล้านบาท ซึ่งสินทรัพย์สภาพคล่องสูงเหล่านี้ สามารถเปลี่ยนเป็นเงินสดได้ในระยะอันสั้นและยืดหยุ่นสูง ในขณะที่หนี้สินไม่หมุนเวียนของบริษัทฯ 1,465.12 ล้านบาท ซึ่งคิดเป็น 41.15% ของหนี้สินรวมทั้งหมด ซึ่งบริษัทฯ ใช้หนี้ระยะยาวคือเงินจากการออกหุ้นกู้รวมจำนวน 1,455.11 ล้านบาท เป็นหลักในการรองรับลูกหนี้สินเชื่อระยะสั้น (ปัจจุบันยังไม่มีการปล่อยสินเชื่ระยะยาวเกินกว่า 1 ปี) ความเสี่ยงจากการดำรงสภาพคล่องของบริษัทฯ จึงยังมีอยู่บ้าง แต่ยังคงถูกควบคุมไว้ด้วยหนี้สิน (หุ้นกู้) ซึ่งเป็นแหล่งเงินทุนหลักของบริษัทฯ ที่มีอายุยาวกว่าสินเชื่อที่ปล่อยไปอยู่เสมอ อย่างไรก็ตาม เมื่อพิจารณาด้านสินทรัพย์จะพบว่า สัดส่วนสินทรัพย์หมุนเวียนต่อสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอยู่ในระดับที่สูงกว่ามาก แสดงให้เห็นถึงการถือครองสินทรัพย์ที่มีสภาพคล่องสูงของบริษัทฯ ได้ชัดเจน ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้ตระหนักถึงความเสี่ยงของการมีหนี้สินระยะสั้นที่ค่อนข้างสูงดังกล่าว บริษัทฯ จึงได้มีแนวทางในการบริหารสัดส่วนหนี้สินดังกล่าว โดยเผื่อระวังและดูแลภาระหนี้อยู่เสมอ และสำรองเงินเพื่อจ่ายหนี้ล่วงหน้า เพื่อให้ทันกำหนดที่ต้องชำระ แจกกับลูกหนี้ที่บริษัทฯ ได้ไปลงทุนในตั๋วแลกเงินให้ทราบล่วงหน้าว่าจะเรียกคืนก่อนตัวครบกำหนด เพื่อให้ลูกหนี้มีเวลาเตรียมชำระหนี้ ตลอดจนอาจเจรจาเพื่อขอชำระคืนหนี้ตั๋วแลกเงินระยะสั้นบางส่วนก่อน

3.4 ความเสี่ยงที่เกี่ยวข้องกับการประกอบธุรกิจและการดำเนินงานของกลุ่มบริษัท

3.4.1 ความเสี่ยงจากการไม่ได้รับชำระคืนหนี้ล่าช้า

การป้องกันและลดความเสี่ยง

ในส่วนของธุรกิจการให้สินเชื่อ บริษัทฯ ได้ป้องกันและลดความเสี่ยงด้วย ดังต่อไปนี้

- บริษัทฯ มีนโยบายให้สินเชื่อไม่เกิน 50% ของหลักประกันที่มาขอสินเชื่อ และเพื่อรองรับการแข่งขันในอุตสาหกรรมที่เพิ่มขึ้น และเพิ่มความยืดหยุ่นในการปล่อยสินเชื่อ บริษัทฯ ได้ปรับเปลี่ยนเกณฑ์การให้สินเชื่อเฉพาะตัวแลกเงิน (B/E) ให้มีนโยบายการให้สินเชื่อไม่เกิน 100% ของหลักประกัน
- หากหลักประกันไม่สามารถบังคับขายที่ราคาตลาดได้ หรือมูลค่าหลักประกันปรับตัวลดลงตามภาวะเศรษฐกิจ บริษัทฯ มีส่วนชดเชยความเสี่ยงคือ ในกลุ่มที่บริษัทให้สินเชื่อเกินกว่า 50% ของหลักประกันนี้ บริษัทฯ ต้องทราบประวัติการติดต่อและความสม่ำเสมอในการปฏิบัติตามเงื่อนไขสัญญาเงินกู้เป็นอย่างดี ประกอบกับหลักประกันนั้นจะต้องเป็นหลักประกันที่มีสภาพคล่องสูง เช่น หุ่นของบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ ประกอบกับบริษัทฯ ยังมีหลักประกันที่เป็นการค้ำประกันจากกรรมการอีกส่วนหนึ่ง จึงช่วยบรรเทาความเสียหายได้อีกชั้น
- เน้นการปล่อยสินเชื่อระยะสั้นไม่เกิน 1 ปี
- การหักดอกเบี้ยไว้ล่วงหน้า
- การติดตามการเคลื่อนไหวบัญชีของลูกค้าย่างใกล้ชิด
- นิติกรรมที่ใช้ในการให้สินเชื่อภาคธุรกิจส่วนใหญ่เป็นสัญญาขายฝาก นั่นคือ หลักประกันที่เป็นอสังหาริมทรัพย์จะโอนเป็นกรรมสิทธิ์ของบริษัทฯ ไม่ได้ใช้วิธีการจดจำนอง ดังนั้น หากบริษัทฯ ประเมินแล้วว่า ลูกค้ายรายใดไม่มีความสามารถชำระหนี้ได้ตามที่กำหนดเมื่อถึงกำหนดชำระ บริษัทฯ ก็สามารถนำหลักประกันดังกล่าวออกจำหน่ายได้เลยในฐานะเป็นเจ้าของกรรมสิทธิ์
- บริษัทฯ จะดำเนินการบังคับจำหน่ายหุ้น บังคับหลักประกันโดยทันทีเพื่อให้บริษัทฯ ได้รับการชำระหนี้โดยเร็ว และบริษัทฯ มีการวางแผนการเงินอย่างรอบคอบ เพื่อให้สามารถชำระหนี้ที่ยืมมาได้อย่างราบรื่น โดยพิจารณาจากระยะเวลาที่ถึงกำหนดของหนี้ที่ยืมมาและการได้รับการชำระหนี้จากลูกหนี้ของสินเชื่อที่ปล่อยให้มีความสัมพันธ์กัน และมีการสำรองเงินสดส่วนหนึ่งเป็นสภาพคล่องไว้รองรับให้เพียงพอในระดับหนึ่ง

ในขณะที่การลดความเสี่ยงจากการไม่ได้รับชำระค่าธรรมเนียมจากการให้บริการอื่นๆ บริษัทฯ และบริษัทย่อยป้องกันความเสี่ยงด้วยเรียกเก็บค่าธรรมเนียมเป็นรายเดือน เป็นค่าธรรมเนียมที่ครอบคลุมต้นทุนค่าใช้จ่ายเบื้องต้น และอาจมีค่าธรรมเนียมจากผลสำเร็จของงานอีกส่วนหนึ่ง ดังนั้น หากไม่ได้รับชำระค่าธรรมเนียมการให้บริการจากลูกค้า บริษัทฯ และบริษัทย่อยก็จะหยุดให้บริการ โดยที่ยังมีรายได้ที่เพียงพอสำหรับค่าใช้จ่ายของการให้บริการรายการนั้นๆ อยู่

เงินให้กู้ยืมในส่วนของธุรกิจการให้สินเชื่อ สามารถจำแนกได้ดังนี้

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะบริษัท	
	31 ธันวาคม พ.ศ. 2560 ล้านบาท	31 ธันวาคม พ.ศ. 2559 ล้านบาท	31 ธันวาคม พ.ศ. 2560 ล้านบาท	31 ธันวาคม พ.ศ. 2559 ล้านบาท
ตัวแลกเงิน	516.89	2,006.85	516.89	1,751.33
เงินให้กู้ยืมระยะสั้นแก่บริษัทอื่น	3,314.12	2,109.95	3,065.68	1,736.80
รวม	3,831.01	4,116.80	3,582.57	3,488.13

เงินให้กู้ยืมในรูปของตัวแลกเปลี่ยน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 กลุ่มบริษัทและบริษัทฯ มีเงินให้กู้ยืมระยะสั้นประเภทตัวแลกเปลี่ยนทั้งสิ้น 516.89 ล้านบาท มีกำหนดชำระคืนภายใน 1 ถึง 6 เดือน โดยมีอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 6.0-15.0 ต่อปี

เงินกู้ยืมระยะสั้นแก่บริษัทอื่น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 กลุ่มบริษัทและบริษัทมีเงินให้กู้ยืมระยะสั้นแก่บุคคลภายนอกและบริษัท เป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 3,314.12 ล้านบาท กลุ่มกิจการได้รับชำระดอกเบี้ย ณ วันเบิกจ่ายเงินกู้จากเงินกู้ส่วนหนึ่ง และจะได้รับชำระดอกเบี้ย ณ วันชำระคืนเงินกู้อีกส่วนหนึ่ง เงินให้กู้ยืมระยะสั้นดังกล่าวเป็นเงินให้กู้ยืมที่มีการจำนองเป็นที่ดินและหุ้นของบริษัทผู้กู้และบริษัทอื่นเป็นหลักประกันค้ำประกันและการค้ำประกันโดยบุคคลซึ่งเป็นกรรมการและผู้ถือหุ้นของผู้กู้จำนวนหนึ่ง

3.4.2 ความเสี่ยงจากการปล่อยสินเชื่อให้กับลูกค้าของบริษัทผู้ถือหุ้นและลูกค้าที่อาจมีความสัมพันธ์กับกรรมการบริษัท

เนื่องจากบริษัทฯ ได้ตระหนักถึงความเสี่ยงที่จะเกิดขึ้นในกิจการของบริษัทฯ โดยเฉพาะในเรื่องผลประโยชน์ทับซ้อน (Conflict Of Interest) ระหว่างบริษัทฯ และบริษัทผู้ถือหุ้น (TLUXE) ดังนั้น ในประเด็นนี้ บริษัทฯ จึงไม่มีนโยบายที่จะปล่อยสินเชื่อแก่ลูกค้ารายย่อยของ TLUXE โดยบริษัทฯ จะดำเนินการตรวจสอบลูกค้าที่จะมาขอสินเชื่อทุกราย ซึ่งหากพบว่าเป็นลูกค้ารายย่อยของ TLUXE บริษัทฯ จะปฏิเสธการให้สินเชื่อ ซึ่งที่ผ่านมาบริษัทฯ ไม่มีประวัติในการปล่อยสินเชื่อให้ลูกค้ารายย่อยของ TLUXE แต่อย่างใด

อีกทั้ง บริษัทฯ ยังมีนโยบายการปล่อยสินเชื่อตามหลักเกณฑ์ของบริษัทฯ โดยพิจารณาตามหลักเกณฑ์รายการที่เกี่ยวข้องกัน คือ ไม่เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัทฯ (ผู้ถือหุ้นทั้งทางตรงและทางอ้อมเกินกว่าร้อยละ 10) รวมไปถึงผู้ดูแลกรรมการของบริษัทผู้กู้ ต้องไม่ดำรงตำแหน่งกรรมการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัทฯ หรือมีความสัมพันธ์กับกรรมการบริษัทฯ โดยเกณฑ์การพิจารณาการให้สินเชื่อของบริษัทฯ จะใช้กับผู้กู้ทุกรายเหมือนกัน คือ เป็นสินเชื่อที่มีหลักประกันและวงเงินสินเชื่อที่ได้รับอนุมัติจะไม่เกินกว่า 50% ของมูลค่าหลักประกัน และบริษัทฯ ได้ปรับเปลี่ยนเกณฑ์การให้สินเชื่อเฉพาะตัวแลกเปลี่ยน (B/E) ให้มีนโยบายการให้สินเชื่อไม่เกิน 100% ของหลักประกัน เพื่อรองรับการแข่งขันในอุตสาหกรรมที่เพิ่มขึ้น และเพิ่มความยืดหยุ่นในการปล่อยสินเชื่อ

- สำหรับสินเชื่อระยะสั้น เช่น ตัวแลกเปลี่ยนระยะสั้น มีหลักประกันที่กำหนดไว้ คือ หุ้นของบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย หรือหุ้นที่มีราคาอ้างอิงการซื้อขายหรือรอเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ พร้อมการค้ำประกันของกรรมการ
- สำหรับสินเชื่อระยะยาว เช่น สัญญาเงินกู้ อายุ 1 ปี มีหลักประกันที่กำหนดไว้ คือ ที่ดิน หรืออสังหาริมทรัพย์ การจำหน่ายหุ้นทั้งหมดของบริษัทผู้กู้ และการค้ำประกันโดยกรรมการกับผู้ถือหุ้นทั้งหมดของบริษัทผู้กู้

3.4.3 ความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราดอกเบี้ย

ดอกเบี้ยเงินกู้เป็นต้นทุนหลักของบริษัทฯ ซึ่งความผันผวนของสภาวะอัตราดอกเบี้ยในตลาดจะมีผลต่อการกำหนดอัตราดอกเบี้ยที่คิดกับลูกค้า ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ได้ โดยเฉพาะสำหรับลูกค้าภาคธุรกิจซึ่งเป็นลูกค้าที่มีวงเงินต่อรายสูง

การป้องกันและลดความเสี่ยง

บริษัท ป้องกันความเสี่ยงของความผันผวนของอัตราดอกเบี้ยในตลาดโดยการระดมเงินทุนให้มีอายุสอดคล้องกับระยะเวลาการให้สินเชื่อในภาคธุรกิจนั้นๆ และมีอัตราดอกเบี้ยคงที่ และหลีกเลี่ยง Mismatching ของเงินให้กู้ยืมและเงินกู้ยืม นอกจากนี้ บริษัท จะหักดอกเบี้ยไว้ล่วงหน้า เพื่อลดความเสี่ยงในการรับชำระดอกเบี้ยล่าช้า

3.4.4 ความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงตามวัฏจักรของธุรกิจ

การเปลี่ยนแปลงทางเศรษฐกิจโดยเฉพาะในช่วงที่เศรษฐกิจเข้าสู่ภาวะซบเซา ไม่เกิดการขยายตัว ก็จะส่งผลกระทบต่อการดำเนินธุรกิจหรือรายได้ของบริษัท ได้ เนื่องจากในช่วงเวลาดังกล่าว จะทำให้เกิดการลดลงของกิจกรรมและการลงทุนทั้งภาคเอกชนและรัฐบาล และส่งผลกระทบต่อรายได้และความสามารถในการใช้จ่ายของประชาชนที่ลดลง

การป้องกันและลดความเสี่ยง

ผู้บริหารของบริษัท ตระหนักดีถึงความเสี่ยงของวงจรทางเศรษฐกิจ โดยเฉพาะในช่วงที่เศรษฐกิจอยู่ในภาวะซบเซาอย่างไรก็ตามการดำเนินธุรกิจของบริษัท และบริษัทย่อย อันเนื่องมาจากการให้บริการที่ปรึกษาการเงินที่หลากหลาย ได้ช่วยส่งเสริมให้เกิดการทดแทนกันของรายได้ในแต่ละช่วงเวลาที่เกิดการเปลี่ยนแปลงทางเศรษฐกิจ เช่น ในกรณีที่เศรษฐกิจอยู่ในช่วงซบเซา การลงทุนทั้งภาครัฐและเอกชนที่ลดลง ได้ทำให้ประชาชนประสบปัญหาทางค่าครองชีพ นอกจากนี้ เศรษฐกิจที่ซบเซาจะทำให้ลูกค้าที่มีปัญหาด้านหนี้สิน ด้านเงินทุนหมุนเวียน เข้ามาใช้บริการจากบริษัทในธุรกิจการให้สินเชื่อมากขึ้น

3.4.5 ความเสี่ยงจากการแข่งขัน

ธุรกิจการให้บริการสินเชื่อ เป็นธุรกิจที่บริษัท มีคู่แข่งทั้งที่เป็นสถาบันการเงิน ธุรกิจเอกชนรายอื่น ดังนั้น บริษัท จะมีความเสี่ยงเรื่องการแข่งขันเช่นเดียวกับธุรกิจอื่นๆ สำหรับธุรกิจการให้บริการอื่นๆ ที่จะมีการแย่งลูกค้าด้วยสงครามราคาและบริการเข้ามาเช่นเดียวกัน ดังนั้น บริษัท จึงมีความเสี่ยงที่รายได้ของบริษัท อาจจะลดลงจากการแข่งขันด้านราคาของลูกค้ารายใหม่ที่มีเพิ่มขึ้น

การป้องกันและลดความเสี่ยง

บริษัท ป้องกันความเสี่ยงในส่วนนี้ ด้วยการพัฒนาระบบงานและทีมงานสินเชื่อ และทีมงานให้บริการอย่างต่อเนื่อง บริษัท เน้นการสร้างบุคลากรและความสัมพันธ์ในทีมให้เหนียวแน่น ด้วยการให้ความรู้ทั้งภาคทฤษฎีและภาคปฏิบัติ ทำกิจกรรมที่เป็นการพัฒนาทักษะในการประกอบวิชาชีพ การทำกิจกรรมเพื่อสังคม การประเมินผลงานที่รวดเร็วและมีประสิทธิภาพ ทั้งนี้ เมื่อบุคลากรมีขวัญกำลังใจที่ดี มีความรู้ความสามารถ การให้บริการในธุรกิจต่างๆ ของบริษัท ก็จะเป็นไปด้วยความรวดเร็วและมีประสิทธิภาพเมื่อเทียบกับคู่แข่ง

นอกจากนี้ บริษัท ยังให้ความสำคัญในการสร้างองค์กรที่ไม่ซับซ้อน ระบบการพิจารณางาน ระบบการอนุมัติที่ชัดเจนและมีประสิทธิภาพ เพื่อให้สอดคล้องกับความรวดเร็วในการทำงานของเจ้าหน้าที่ในแต่ละธุรกิจ

3.4.6 ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงลูกค้ารายใหญ่

ในส่วนของธุรกิจการให้สินเชื่อ บริษัท จะมีลูกค้ารายใหญ่ที่สร้างรายได้ อย่างมีนัยสำคัญให้กับบริษัท

การป้องกันและลดความเสี่ยง

บริษัทฯ ได้ขยายกลุ่มเป้าหมายในการปล่อยสินเชื่อออกไปสู่ภาคธุรกิจจำนวนมากขึ้น สำหรับในส่วนของลูกค้ารายย่อยที่มีความต้องการใช้สินเชื่อก็จะทำผ่าน Vendors Program จึงถือเป็นการป้องกันความเสี่ยงอีกด้านหนึ่ง

3.4.7 ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงลูกค้ากลุ่มใดกลุ่มหนึ่งมากเกินไป

บริษัทฯ มีการปล่อยสินเชื่อให้ลูกค้าที่อยู่ในอุตสาหกรรมอสังหาริมทรัพย์เป็นหลัก ซึ่งเป็นอุตสาหกรรมที่บริษัทฯ มีความรู้ความเชี่ยวชาญ เข้าใจในธุรกิจเป็นอย่างดี นโยบายที่บริษัทฯ มุ่งเน้น คือ การปล่อยสินเชื่อระยะสั้น โดยธุรกิจของผู้กู้จะต้องได้รับการพิจารณาความสามารถในการชำระหนี้ที่ชัดเจนตามกระบวนการของบริษัทฯ หลังจากนั้น จะต้องพิจารณามูลค่าและคุณภาพหลักประกันให้เป็นไปตามเกณฑ์ เพื่อให้มั่นใจว่าบริษัทฯ จะได้รับเงินต้นคืนเมื่อครบกำหนดสัญญาเงินกู้ หรือสามารถบังคับขายหลักประกันเพื่อชำระหนี้ได้โดยไม่เกิดความสูญเสีย

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ อาจพิจารณาขยายการให้สินเชื่อไปยังธุรกิจอื่น แต่ยังคงใกล้เคียงกับการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ เพื่อเป็นการต่อยอดและอาศัยความเชี่ยวชาญในอุตสาหกรรมที่บริษัทฯ มีอยู่เดิม ซึ่งการมีความเข้าใจในอุตสาหกรรมอย่างลึกซึ้งจะช่วยควบคุมความเสี่ยงในการทำธุรกิจได้ค่อนข้างดี

สินเชื่อกลุ่มอุตสาหกรรมต่างๆ ดังตารางด้านล่างนี้

ลำดับ	กลุ่มอุตสาหกรรม	สัดส่วนการปล่อยสินเชื่อ
1	พัฒนาอสังหาริมทรัพย์	74
2	รับเหมาก่อสร้าง	0
3	Factoring	13
4	สินเชื่อส่วนบุคคล	13
รวม		100%

การป้องกันและลดความเสี่ยง

บริษัทฯ มีนโยบายในการปล่อยสินเชื่อ ที่ต้องเป็นสินเชื่อระยะสั้น มีหลักประกันที่มีมูลค่าสูงกว่าสินเชื่อที่ปล่อย มีความสามารถในการชำระหนี้ที่ชัดเจน ตลอดจนหลักประกันที่สามารถบังคับขายเพื่อชำระหนี้ได้ และไม่ด้อยค่า ทั้งนี้กลุ่มพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ซึ่งโครงการใกล้เคียงหรือเป็นกลุ่มลูกค้าจำนวนมากที่สุด มีหลักเกณฑ์ตรงตามนโยบายการปล่อยสินเชื่อของบริษัทฯ ที่เน้นระยะสั้น และหลักประกันที่ค้ำประกันสินเชื่อที่ปล่อย ตลอดจนสามารถบังคับหลักประกันเพื่อนำมาชำระหนี้ได้เพียงพอ

3.4.8 ความเสี่ยงด้านทรัพยากรบุคคล

ลักษณะการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ และบริษัทย่อย เป็นธุรกิจที่ต้องพึ่งพาความสามารถและความชำนาญของผู้บริหารและบุคลากรเป็นหลัก ทั้งในด้านสายสัมพันธ์กับธุรกิจต่างๆ ในการหาลูกค้าและในด้านการบริหารงาน ดังนั้น การสูญเสียบุคลากรที่มีความรู้ความสามารถ อาจส่งผลกระทบต่อความสำเร็จของธุรกิจบริษัทฯ ในอนาคต

การป้องกันและลดความเสี่ยง

เนื่องจาก บริษัทฯ มีการวางแผนนโยบายการบริหารงานไว้ทุกปี ดังนั้น การบริหารจัดการด้านทรัพยากรบุคคลจึงเป็นไปด้วยดีตลอดมา บริษัทฯ สามารถดำเนินการปรับเพิ่มหรือลดจำนวนพนักงานให้สอดคล้องกับปริมาณงานได้ด้วยดี

นอกจากนั้น บริษัทฯ ตระหนักถึงความสำคัญของบุคลากรของบริษัทฯ บริษัทฯ ให้ค่าตอบแทน สวัสดิการ และการส่งเสริมด้านความรู้โดยการส่งเข้าร่วมอบรมสัมมนา ซึ่งต่อไปในอนาคต บริษัทฯ มีปริมาณงานเพิ่มขึ้น บริษัทฯ ก็สามารถที่จะคัดสรรบุคคลที่มีคุณภาพและมีความรู้ความสามารถเข้ามาร่วมงานกับบริษัทฯ ต่อไปได้

4. ทรัพย์สินที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ

4.1 ทรัพย์สินประเภทคอมพิวเตอร์ เฟอร์นิเจอร์ เครื่องใช้สำนักงาน และยานพาหนะ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 มีดังต่อไปนี้

รายการ	ลักษณะของกรรมสิทธิ์	ภาระค้ำประกัน	มูลค่าตามบัญชี (พันบาท)
ACAP			
ส่วนปรับปรุงสิทธิการเช่า	เป็นเจ้าของ	-	819
คอมพิวเตอร์และอุปกรณ์	เป็นเจ้าของ	-	81
เฟอร์นิเจอร์และเครื่องตกแต่งสำนักงาน	เป็นเจ้าของ	-	3,019
เครื่องใช้สำนักงาน	เป็นเจ้าของ	-	144
ยานพาหนะ	เป็นเจ้าของ	-	6,183
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	เป็นเจ้าของ	-	723
รวม			10,969
GSC			
ส่วนปรับปรุงสิทธิการเช่า	เป็นเจ้าของ	-	2,950
คอมพิวเตอร์และอุปกรณ์	เป็นเจ้าของ	-	2,647
เฟอร์นิเจอร์และเครื่องตกแต่งสำนักงาน	เป็นเจ้าของ	-	165
เครื่องใช้สำนักงาน	เป็นเจ้าของ	-	841
ยานพาหนะ	เป็นเจ้าของ	-	2,734
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	เป็นเจ้าของ	-	1,217
รวม			10,554
ACON			
คอมพิวเตอร์และอุปกรณ์	เป็นเจ้าของ	-	-
เฟอร์นิเจอร์และเครื่องตกแต่งสำนักงาน	เป็นเจ้าของ	-	-
เครื่องใช้สำนักงาน	เป็นเจ้าของ	-	-
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	เป็นเจ้าของ	-	1
รวม			1

รายการ	ลักษณะของกรรมสิทธิ์	ภาระค้ำประกัน	มูลค่าตามบัญชี (พันบาท)
CAP OK			
ส่วนปรับปรุงสิทธิการเช่า	เป็นเจ้าของ	-	-
คอมพิวเตอร์และอุปกรณ์	เป็นเจ้าของ	-	3
เฟอร์นิเจอร์และเครื่องตกแต่งสำนักงาน	เป็นเจ้าของ	-	1
เครื่องใช้สำนักงาน	เป็นเจ้าของ	-	-
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	เป็นเจ้าของ	-	-
รวม			4
OK CASH			
คอมพิวเตอร์และอุปกรณ์	เป็นเจ้าของ	-	-
เฟอร์นิเจอร์และเครื่องตกแต่งสำนักงาน	เป็นเจ้าของ	-	-
เครื่องใช้สำนักงาน	เป็นเจ้าของ	-	1
ยานพาหนะ	เป็นเจ้าของ	-	301
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	เป็นเจ้าของ	-	98
รวม			400

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 ACAP ไม่มีภาระผูกพันในทรัพย์สินกับเจ้าหนี้รายใด

4.2 สัญญาเช่าพื้นที่

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560

บริษัท	สถานที่	พื้นที่เช่า (ตร.ร.ม.)	อัตรา (บาทต่อเดือน)	อายุสัญญาเช่า (ปี)	เงื่อนไขในการเช่า
ACAP	อาคารเอสเจ อินฟินิท วัน บิซิเนส คอมเพล็กซ์ ชั้น 24 ห้องเลขที่ 2401-2405 สาขาที่ 00003 โกดัง จำนวน 1 สาขา	526	315,600	3 ปี นับตั้งแต่วันที่ 16 ตุลาคม 2558 ถึง 15 ตุลาคม 2561	ชำระค่าเช่าและค่าบริการ เป็นรายเดือนโดยชำระ เป็นค่าเช่าและค่าบริการ ล่วงหน้าภายในวันที่ 5 ของทุกเดือน การต่ออายุสัญญาเช่า แจ้งล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 60 วัน
		450	57,894.73	1 ปี นับตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2560 ถึง 30 มิถุนายน 2561	

บริษัท	สถานที่	พื้นที่เช่า (ตร.ร.ม.)	อัตรา (บาทต่อเดือน)	อายุสัญญาเช่า (ปี)	เงื่อนไขในการเช่า
GSC	สาขาในต่างจังหวัด จำนวน 1 สาขา	อาคาร พาณิชย์ 2 คูหา	30,000	3 ปี นับตั้งแต่วันที่ 1 มิถุนายน 2558 ถึง 31 พฤษภาคม 2561	การต่ออายุสัญญาเช่า เช่าแจ้งล่วงหน้าไม่น้อย กว่า 90 วัน
	สำนักงานใหญ่ จำนวน 1 สาขา	อาคาร สำนักงาน	170,240	3 ปี นับตั้งแต่วันที่ 16 ธันวาคม 2560 ถึง 15 ธันวาคม 2563	การต่ออายุสัญญาเช่า เช่าแจ้งล่วงหน้าไม่น้อย กว่า 30 วัน

5. ข้อพิพาททางกฎหมาย

ณ วันที่ 14 พฤศจิกายน พ.ศ. 2559 บริษัทฯ ถูกฟ้องร้องเรียกค่าเสียหายในข้อหาเพิกถอนนิติกรรมการซื้อขายที่ดินและการจดทะเบียนจำนองที่ดินจากบุคคลภายนอกที่ได้ทำสัญญาจะซื้อจะขายที่ดินก่อนที่ดินจะถูกขายและนำมาจำนองกับบริษัทฯ โจทก์เรียกค่าเสียหาย จำนวนทุนทรัพย์ 322 ล้านบาท โดยศาลได้กำหนดนัดสืบพยานในวันที่ 18 ธันวาคม พ.ศ. 2560 ซึ่งผู้บริหารได้พิจารณาจากข้อเท็จจริงที่เกี่ยวข้องแล้วเชื่อว่าคดีดังกล่าวไม่มีมูลและไม่ก่อให้เกิดหนี้สินแก่บริษัทฯ อย่างไรก็ตาม วันที่ 21 กรกฎาคม พ.ศ. 2560 โจทก์ยื่นคำร้องขอถอนฟ้องคดีความต่อศาลชั้นต้นและศาลได้มีคำสั่งอนุญาตให้ถอนฟ้องแล้ว

ณ วันที่ 29 เมษายน พ.ศ. 2558 บริษัทฯ ถูกฟ้องร้องเรียกค่าเสียหายจากผู้รับการว่าจ้างรายหนึ่งในฐานความผิดจากสัญญาจ้างบริการ โดยให้ชดเชยค่าเสียหายเป็นจำนวน 1.3 ล้านบาท โดยศาลชั้นต้นมีคำพิพากษายกฟ้องและโจทก์กำลังยื่นอุทธรณ์คำพิพากษาต่อศาลอุทธรณ์ ในขณะที่ผู้บริหารได้พิจารณาจากข้อเท็จจริงที่เกี่ยวข้องแล้วเชื่อว่า คดีดังกล่าวไม่มีมูลและไม่ก่อให้เกิดหนี้สินแก่บริษัทฯ

6. ข้อมูลทั่วไปและข้อมูลสำคัญอื่นๆ

6.1 ข้อมูลทั่วไป

ชื่อบริษัท	บริษัท เอเชีย แคปปิตอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) (“เอแคป หรือ บริษัทฯ”)
ชื่อภาษาอังกฤษ	ASIA CAPITAL GROUP PUBLIC COMPANY LIMITED (“ACAP or The Company”)
ประเภทธุรกิจ	บริษัทให้บริการทางการเงิน และให้สินเชื่อ
เลขทะเบียนบริษัท	0107546000326
ที่ตั้งสำนักงานใหญ่	เลขที่ 349 อาคารเอสเจ อินฟินิท วัน บิสซิเนส คอมเพล็กซ์ ชั้น 24 ห้องเลขที่ 2401- 2405 ถนนวิภาวดีรังสิต แขวงจอมพล เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900
ทุนจดทะเบียนทั้งหมด	195,336,169 บาท
ทุนจดทะเบียนเรียกชำระแล้ว	157,903,339.50 บาท
ชนิดของหุ้นที่จดทะเบียน	หุ้นสามัญ
จำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมด	315,806,679 หุ้น
ราคาพาร์ต่อหุ้น	0.50 บาท
โทรศัพท์	02-793-3888
โทรสาร	02-793-3844
Home Page	www.acap.co.th

รายละเอียดนิติบุคคลที่บริษัทฯ ถือหุ้นมากกว่าร้อยละ 10

ชื่อบริษัท (1)	บริษัท เอแคป คอนซัลติ้ง จำกัด (“เอคอน”)
ชื่อภาษาอังกฤษ	ACAP CONSULTING COMPANY LIMITED (“ACON”)
สัดส่วนการถือหุ้นโดยบริษัทฯ	99.99%
ประเภทธุรกิจ	ให้บริการที่ปรึกษาด้านกฎหมาย บริการด้าน CASH MONITORING
ที่ตั้งสำนักงานใหญ่	เลขที่ 349 อาคารเอสเจ อินฟินิท วัน บิสซิเนส คอมเพล็กซ์ ชั้น 24 ห้องเลขที่ 2401- 2405 ถนนวิภาวดีรังสิต แขวงจอมพล เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900
ทุนจดทะเบียนชำระแล้ว	1,000,000 บาท
จำนวนหุ้น	100,000 หุ้น
ราคาพาร์ต่อหุ้น	10 บาท
ชนิดของหุ้น	หุ้นสามัญ
โทรศัพท์	02-793-3888
โทรสาร	02-793-3944
ชื่อบริษัท (2)	บริษัท โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์ จำกัด (“จีเอสซี”)
ชื่อภาษาอังกฤษ	GLOBAL SERVICES CENTER COMPANY LIMITED (“GSC”)
สัดส่วนการถือหุ้นโดยบริษัทฯ	99.99%
ประเภทธุรกิจ	ให้บริการรับจ้างติดตามหนี้ และบริการ Call Center

ที่ตั้งสำนักงานใหญ่	เลขที่ 2991/14-15 อาคารวิสุทธิธานี ซอยลาดพร้าว 101/3 แขวงคลองจั่น เขตบางกะปิ กรุงเทพมหานคร 10240 (มีผลเดือนมีนาคม 2558)
ทุนจดทะเบียนชำระแล้ว	80,000,000 บาท
จำนวนหุ้น	8,000,000 หุ้น
ราคาพาร์ต่อหุ้น	10 บาท
ชนิดของหุ้น	หุ้นสามัญ
โทรศัพท์	02-793-3888
โทรสาร	02-793-3844
ชื่อบริษัท (3)	บริษัท แคปปิตอล โอเค จำกัด (“แคป โอเค”)
ชื่อภาษาอังกฤษ	CAPITAL OK COMPANY LIMITED (“CAP OK”)
สัดส่วนการถือหุ้นโดยบริษัทฯ	99.99%
ประเภทธุรกิจ	ให้บริการสินเชื่อส่วนบุคคลรายย่อย เพื่อการอุปโภคและบริโภค ธุรกิจรับจ้างดำเนินงาน
ที่ตั้งสำนักงานใหญ่	เลขที่ 349 อาคารเอสเจ อินฟินิท วัน บิสซิเนส คอมเพล็กซ์ ชั้น 24 ห้องเลขที่ 2401- 2405 ถนนวิภาวดีรังสิต แขวงจอมพล เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900
ทุนจดทะเบียนชำระแล้ว	412,500,000 บาท
จำนวนหุ้น	82,500,000 หุ้น
ราคาพาร์ต่อหุ้น	5 บาท
ชนิดของหุ้น	หุ้นสามัญ
โทรศัพท์	02-793-3999
โทรสาร	02-793-3844
ชื่อบริษัท (4)	บริษัท โอเค แคช จำกัด (“โอเค แคช”)
ชื่อภาษาอังกฤษ	OK CASH COMPANY LIMITED (“OK CASH”)
สัดส่วนการถือหุ้นโดยบริษัทฯ	99.99%
ประเภทธุรกิจ	การให้สินเชื่อ
ที่ตั้งสำนักงานใหญ่	เลขที่ 349 อาคารเอสเจ อินฟินิท วัน บิสซิเนส คอมเพล็กซ์ ชั้น 24 ห้องเลขที่ 2401- 2405 ถนนวิภาวดีรังสิต แขวงจอมพล เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900
ทุนจดทะเบียนชำระแล้ว	62,050,000 บาท
จำนวนหุ้น	6,205,000 หุ้น
ราคาพาร์ต่อหุ้น	10 บาท
ชนิดของหุ้น	หุ้นสามัญ
โทรศัพท์	02-793-3888
โทรสาร	02-793-3844

ชื่อบริษัท (5)	บริษัทบริหารสินทรัพย์ เอแคป (เอเชีย) จำกัด (“บปส.เอแคป (เอเชีย)”)*
ชื่อภาษาอังกฤษ	ACAP (ASIA) ASSET MANAGEMENT COMPANY LIMITED (“ACAP (ASIA) AMC”)
สัดส่วนการถือหุ้นโดยบริษัทฯ	99.99%
ประเภทธุรกิจ	ให้บริการบริหารสินทรัพย์ด้วยคุณภาพ
ที่ตั้งสำนักงานใหญ่	เลขที่ 349 อาคารเอสเจ อินฟินิท วัน บิสซิเนส คอมเพล็กซ์ ชั้น 24 ห้องเลขที่ 2401- 2405 ถนนวิภาวดีรังสิต แขวงจอมพล เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900
ทุนจดทะเบียนชำระแล้ว	25,000,000 บาท
จำนวนหุ้น	2,500,000 หุ้น
ราคาพาร์ต่อหุ้น	10 บาท
ชนิดของหุ้น	หุ้นสามัญ
โทรศัพท์	02-793-3888
โทรสาร	02-793-3844

- **หมายเหตุ:** * บปส.เอแคป (เอเชีย) ได้จดทะเบียนเลิกบริษัท ซึ่งนายทะเบียนได้รับจดทะเบียนไว้แล้ว เมื่อวันที่ 29 พฤศจิกายน 2560 และอยู่ระหว่างการชำระบัญชี

ชื่อบริษัท (6)	บริษัท ออรัม แคปปิตอล แอดไวซอรี พีทีอี จำกัด (“ออรัม”)
ชื่อภาษาอังกฤษ	AURUM CAPITAL ADVISORY PTE LIMITED (“AURUM”)
สัดส่วนการถือหุ้นโดยบริษัทฯ	63.97%
ประเภทธุรกิจ	ให้บริการด้านวาณิชธนกิจในประเทศสิงคโปร์
ที่ตั้งสำนักงานใหญ่	168 Robinson Road # 09-06 Capital Tower Singapore 068912
ทุนจดทะเบียนชำระแล้ว	475,000 เหรียญดอลลาร์สหรัฐ
จำนวนหุ้น	475,000 หุ้น
ราคาพาร์ต่อหุ้น	1 เหรียญดอลลาร์สหรัฐ
ชนิดของหุ้น	หุ้นสามัญ

6.2 ข้อมูลสำคัญอื่น ๆ

นายทะเบียนของบริษัทฯ

บริษัท ศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด
เลขที่ 93 ถนนรัชดาภิเษก แขวงดินแดง เขตดินแดง กรุงเทพมหานคร 10400
โทรศัพท์ 02 009-9000

ผู้สอบบัญชีของบริษัทฯ

ปี 2560	นายบุญเลิศ กมลชนกกุล	ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต เลขทะเบียน 5339 บริษัท ไพร์ซวอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอ็มบีเอส จำกัด
	หรือ นางสาวสุกฤณา แยมสกุล	ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต เลขทะเบียน 4906 บริษัท ไพร์ซวอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอ็มบีเอส จำกัด
	หรือ นางอโนทัย ลีกิจวัฒน์	ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต เลขทะเบียน 3442 บริษัท ไพร์ซวอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอ็มบีเอส จำกัด

บริษัท ไพร์ซวอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอ็มบีเอส จำกัด
เลขที่ 179/74-80 อาคารบางกอกซิติ ถนนสาทรใต้
กรุงเทพมหานคร 10120
โทรศัพท์ 02-344-1000 โทรสาร 02-286-5050

สถาบันการเงินที่ติดต่อ

ธนาคารทหารไทย จำกัด (มหาชน) สำนักงานใหญ่
เลขที่ 3000 แขวงจอมพล เขตจตุจักร กรุงเทพฯ 10900
โทรศัพท์ 02-299-1283 โทรสาร 02-2737332

สำนักงานกฎหมาย

-ไม่มี-